

РЕШЕТЧАТЫЙ НАСТИЛ

> стр. **17**

СТРОИТЕЛЬНЫЕ КОНСТРУКЦИИ

> стр. **50**

Олимпиада для строителей > стр. **5**

Плесский веломарафон > стр. **8**

Новые технологии > стр. **11**

Проектная группа > стр. **24**

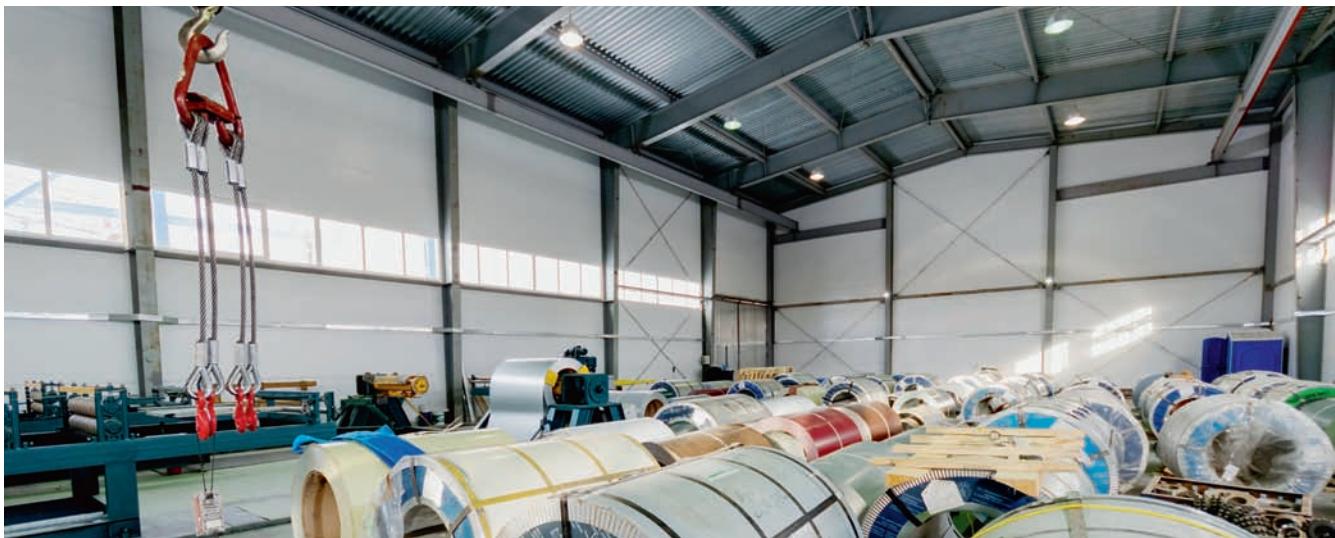
Светодиодные светильники > стр. **28**

Кровля 2.0 > стр. **40**



ИЗ УСТ РУКОВОДИТЕЛЯ

ПОДОШЕЛ К КОНЦУ ЕЩЕ ОДИН НЕЛЕГКИЙ ГОД. ЭТО ВРЕМЯ КРОПОТЛИВОЙ И ПРОДУКТИВНОЙ РАБОТЫ ВСЕХ НАШИХ ПОДРАЗДЕЛЕНИЙ



Преодолевая все трудности, нам удается уже не первый год сохранять уверенные темпы роста нашей компании. Мы продолжаем развивать новые направления нашей деятельности и предлагать современные решения и инновационные товары и услуги. Радует то, что наши постоянные клиенты всегда с нами и с энтузиазмом встречают все нововведения, так как уверены в нашей компетентности. Именно доверие, сложившееся за многие годы работы нашей компании, дает гарантию, что ГК «М-Сервис» будет удерживать качество товаров и уровень обслуживания на привычно высоком уровне и совершенствовать все бизнес-процессы во благо клиентов и партнеров. Мы всегда следовали пути взаимовыгодного сотрудничества, доказательством чего служит огромная клиентская база наших любимых постоянных клиентов, многие из которых идут с нами вместе уже 14 лет.

ГК «М-Сервис» всегда строит свою работу на следующих принципах: удобство обслуживания, оперативность доставки, высокое качество продукции, честность и открытость в общении. Мы развиваемся и стараемся возвращать эти принципы внутри своей команды, среди наших сотрудников и наших клиентов. В нашем дружном коллективе мы стараемся создать все условия для поддержания атмосферы оптимизма и взаимопомощи. Без сомнения ГК «М-Сервис» имеет один из самых теплых и семейных коллективов, поэтому вдвойне приятно, что в этом году наш кадровый потенциал значительно уси-

лился и многие опытные специалисты выбрали нашу компанию местом своей работы.

2016 год также подтвердил то, что намного выгоднее сотрудничать, чем конкурировать. Многие крупные и значимые проекты, непосильные в одиночку, были реализованы нами совместно с участием наших клиентов и партнеров и на условиях взаимовыгодного сотрудничества. Текущие реалии показывают, что надо сближаться, отбрасывать ненужные разногласия и стремиться к совместному развитию бизнеса на территории не только родной Ивановской области, но и других регионов.

В заключение хотелось бы отметить, что ГК «М-Сервис» всегда имеет четкую точку зрения на то, каким должен быть путь развития предприятия. Все трудности, с которыми сталкивается наша команда, только слегка корректируют данный путь, но ни в коем случае не сбивают нас с него. В наступающем 2017 году мы продолжим развиваться и надеемся, что это позволит сотрудничать с нами продуктивнее и выгоднее.

*Президент ГК «М-Сервис»
Михаил Евгеньевич Волков*

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ ГК «М-СЕРВИС» И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

17 НОЯБРЯ 2016 ГОДА ГК «М-СЕРВИС» ОТМЕТИЛА СВОЕ ЧЕТЫРНАДЦАТИЛЕТИЕ



3 а это время компания накопила солидный опыт работы в строительной отрасли и успешно использует его в настоящее непростое для рынка время. Мы четко понимаем, что сейчас не время опускать руки из-за трудностей или расслабляться, а наоборот время возможностей. Нужно мобилизоваться, нарастить усилия и планировать свое развитие дальше. Для этого ГК «М-Сервис» старается каждый год открывать новые направления деятельности, диверсифицировать производство. 2016 год показал, что мы придерживаемся верного направления. Флагманом роста в это непростое время выступило подразделение строительных конструкций. Когда мы начинали заниматься этим направлением, то не рассчитывали на быстрый эффект. Сейчас же с уверенностью можем заявить, что популярность данного направления создает хороший имидж компании в целом, характеризует нас как профессионалов в сегменте производства и монтажа зданий из металлоконструкций и обеспечивает загрузкой практически все подразделения группы компаний. Стремление к комплексному подходу в обслуживании клиентов было верным шагом и позволило занять одну из лидирующих позиций на строительном рынке Ивановской области и продолжить свое развитие в других регионах.

Наше производство не стоит на месте и мы, как и прежде, продолжаем расширять свои производственные возможности. Подразделение Кровля 2.0 переехало в новый, специально построенный под его нужды, цех.

Теперь он удобно расположен на территории производственно-складского комплекса по ул. Красных Зорь, д. 73. В течение года данное направление имело хорошие показатели роста. Об этом свидетельствует большое количество заказов в том числе и из других регионов, где также достаточно производителей профнастила. Это говорит о том, что мы, как и всегда, смогли предложить качественный товар по справедливой цене. Мы планируем и дальше развивать подразделение Кровля 2.0 и расширять линейку выпускаемой продукции. В частности есть план по началу выпуска металличерепицы, производство которой отсутствует в Ивановском регионе. Также на территории производственного комплекса на ул. Красных Зорь, д. 73 планируется построить цех лазерной резки металла в следующем году.

Наша политика по продвижению новых видов продукции тоже дает свои результаты. Это относится и к такому новому предложению на рынке строительных материалов, как решетчатые настилы. В 2016 году многие компании уже на стадии проектирования начинают отказываться от просечно-вытяжного листа в пользу этого современного и долговечного материала. Это свидетельствует о лояльности наших клиентов к нашим новым продуктам. Подробнее о решетчатом настиле можно прочитать на стр. 17.

Мы всегда понимали, что одной из главных проблем в нашей работе является сезонность предлагаемой продукции. В перспективе планируется сгладить данные обстоя-



ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ ГК «М-СЕРВИС» И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ



г. Иваново, ул. Станкостроителей, 22

тельства путем ввода в продажу линейки товаров обратной сезонности. Первой ласточкой послужило открытие подразделения по производству и продаже светодиодных светильников.

В прошлом году мы намекали на расширение нашего территориального присутствия. Это воплотилось в жизнь в виде новой металлобазы по адресу: ул. Станкостроителей, д. 22. На этом участке создан современный складской комплекс, который позволяет обслуживать клиентов качественно и быстро. Планируется использовать эту площадку для новых видов товаров, в частности складской программы решетчатого настила. Открыта новая точка продаж и оформления заказов в поселке Лесной (по Фурмановской трассе), с прежним успехом работает филиал в Кохме.

Хочется отметить, что мы налаживаем сотрудничество с клиентами по всей России и стремимся совместными усилиями выйти на новые уровни производства. Благодаря успешной работе с нефтегазовыми компаниями и компаниями оборонно-промышленного комплекса мы смогли нарастить объемы производства и обеспечить высококачественной продукцией сегмента строительных металлоконструкций потребителей в Уфе, Московской и Ярославской областях.

Как всегда, хотелось бы отметить наш персонал, который в 2016 году пополнился опытными специалистами, настоящими профессионалами в своей сфере. В этом году мы открыли проектную компанию и создали отличный кадровый резерв. То, что такие люди выбирают местом работы ГК «М-Сервис» говорит о нашем деле лучше всего.

Мы продолжаем осознавать социальную значимость нашего дела, создавать новые рабочие места, помогать в развитии спорта и пропаганде здорового образа жизни на территории Ивановской области.



г. Иваново, ул. Красных Зорь, 73



Коммерческий директор
ГК «М-Сервис»

Рамин Ибрагимов

ОЛИМПИАДА ДЛЯ СТРОИТЕЛЕЙ!



ДЕНЬ СТРОИТЕЛЯ, ИСТОРИЯ КОТОРОГО НАСЧИТЫВАЕТ БОЛЕЕ ПОЛУВЕКА, БЫЛ И ОСТАЕТСЯ ОДНИМ ИЗ САМЫХ УВАЖАЕМЫХ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ ПРАЗДНИКОВ В РОССИИ

В нашей компании уже вошло в традицию устраивать праздник всем клиентам в этот день. Уже в течение пяти лет отмечаем День Строителя, придумывая необычные темы. Не стал исключением и 2016 год (год олимпиады в Рио-де-Жанейро). 16 августа 2016 года в ГК «М-Сервис» отметили праздник в «бразильском» стиле. Сотрудники встречали гостей в ярких нарядах, в офисе звучала зажигательная латиноамериканская музыка, создавая непередаваемую атмосферу. На территории нашего главного офиса была организована лаунж-зона с мягкими уютными креслами, где бармен угощал наших гостей различными коктейлями, а стол был полон экзотических фруктов.

В этом году мы вышли на новый уровень, организовав праздник еще большего масштаба. ГК «М-Сервис» совместно с постоянными партнерами «ГеоСтрой», «Сантэлс», «Сфера+» и «СТМ-37» впервые устроили общегородской день строителя. Празднование проходило

в формате «Олимпийских игр». Это масштабное мероприятие собрало более 200 лучших представителей строительной отрасли города Иваново и области. Гости соревновались в различных видах спорта: играли в футбол, баскетбол, волейбол и даже стреляли из лука. Каждая команда стремилась к успеху, в воздухе витал здоровый дух соперничества, по итогам конкурсов победителям были вручены достойные призы. Так же ГК «М-Сервис» дарила своим гостям фирменные мангалы собственного производства.

Любой желающий мог сделать фото на память в специально устроенной фотозоне. После спортивных игр все собрались за праздничным ужином, вечер сопровождался живой музыкой и конкурсами. Команда профессиональных артистов демонстрировала перед гостями незабываемое файершоу. После выпущенных в небо залпов праздничного салюта вечер продолжился зажигательной дискотекой под открытым небом. Приятно было видеть счастливые лица гостей, ведь каждый в этот день нашел занятие по душе!

Мы верим, что этот праздник станет добродой традицией для нашего города, и с каждым годом к нам будут присоединяться все новые участники и профессионалы в сфере строительства.

*Старший менеджер
ГК «М-Сервис»*

Татьяна Боровик



ОЛИМПИАДА ДЛЯ СТРОИТЕЛЕЙ!



ОЛИМПИАДА ДЛЯ СТРОИТЕЛЕЙ!



ПЛЕССКИЙ ВЕЛОМАРАФОН

«ТЫ МОЖЕШЬ ВСЕ!»



17

июля в г. Плес прошел веломарафон под девизом: «Ты можешь все!». На улицах города царила непередаваемая атмосфера праздника, здоровья и бодрости. Это масштабное событие собрало невероятное количество людей с заразительной спортивной энергией. ГК «М-Сервис» выступила спонсором данного масштабного мероприятия впервые, чем мы, безусловно, гордимся. Наши сотрудники не могли упустить возможность целиком окунуться и прочувствовать праздник, поэтому собрали команду и приняли участие в гонке на дистанцию 20 км. Оказалось, что ехать на велосипедах по пересеченной местности нелегко, как признались наши «гонщики», ведь на пути их ждало множество трудностей. Если профессиональные спортсмены добиваются результатов регулярными тренировками, силой воли, желанием победить, то нами больше управляли эмоции, хорошее настроение, спортивный азарт и взаимопомощь. Для нас веломарафон стал отличным шансом проверить сплоченность коллектива, возможность хорошо провести время и занять призовое место среди корпоративных команд. С уверенностью заявляем, что наши сотрудники с достоинством перенесли все испытания и уже готовы к новым вызовам.

Рядом с местом проведения гонок мы организовали кофейню, фото-зону и лаунж-зону для всех желающих. Пара наших ярких велосипедов из металла стали настоящими арт-объектами и явно никого не смогли оставить равнодушными. Об этом можно судить по огромному количеству фотографий в интернете и различных социальных сетях

На стадии организации марафона мы сотрудничали с его идейными вдохновителями и организаторами – Алексеем Спириным и Сергеем Пипкиным. После окончания праздника мы немного побеседовали на тему того, как организаторы оценивают наше участие. Они отметили, что ощутили нашу поддержку и благодарны за оказанную помощь. Нашей компании было по-настоящему приятно поддержать эту прекрасную инициативу и стать ее частью. Дарить радость людям и создавать здоровое и счастливое общество – прекрасная цель, которая как нельзя лучше объединяет людей. Надеемся, что для нашей компании участие в марафоне может стать ежегодной традицией.



Старший менеджер
ГК «М-Сервис»

Нина Набова

ПЛЕССКИЙ ВЕЛОМАРАФОН





ул. Красногвардейская, 14
92-03-03; 26-30-76
ивгеострой.рф

СТРОИТЕЛЬСТВО

домов, зданий и сооружений



СВАЙНЫЕ РАБОТЫ

комплекс услуг по забивке ж/б свай

а также

ЗЕМЛЯНЫЕ РАБОТЫ

ОБЩЕСТРОИТЕЛЬНЫЕ РАБОТЫ

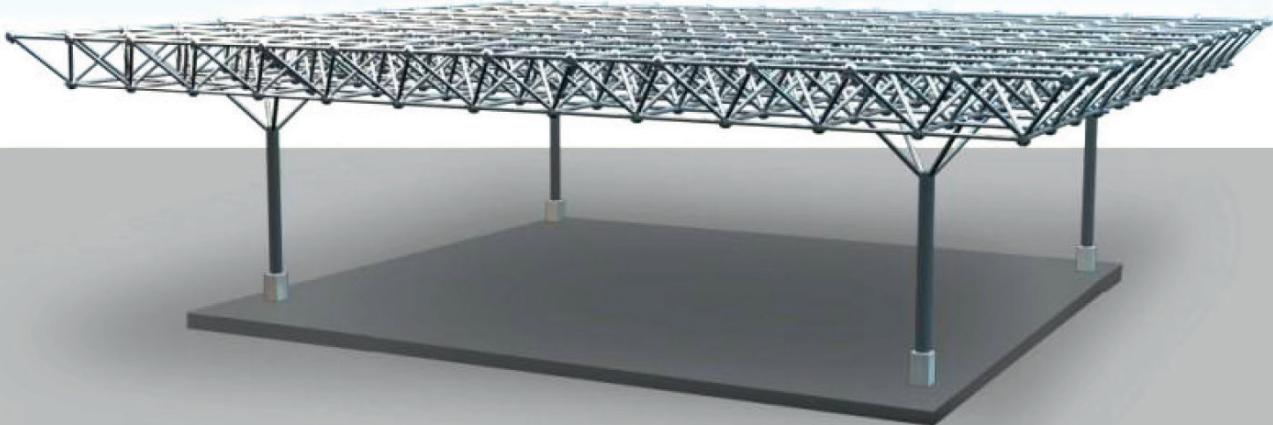
ПОДГОТОВКА СТРОИТЕЛЬНЫХ ПЛОЩАДОК

Новая
Дерябиха



КВАРТИРЫ ОТ
1 088 000р

МАРХИ: ДОСТУПНОСТЬ И ЭФФЕКТИВНОСТЬ



Приступая к новому проекту каждый руководитель направления строительства задается вопросом: как же максимально быстро и без лишних затратозвести здание, соответствующее всем требованиям заказчика, с применением современных технологий и без снижения качества используемых материалов?

Задача эта часто очень трудная и сложная. Огромное количество новых технологий, применяемых сейчас в строительстве и информация об их преимуществах и недостатках – могут окончательно запутать заказчика. Один факт знают все строители, что каркас из металла – это основа быстровозводимых строений. Несомненно, одной из лучших технологий строительства быстровозводимых зданий является использование перекрестно-стержневых пространственных конструкций (ПСПК) по системе МАРХИ. Выглядят они как трехмерные конструкции из стержней, соединенных в узлах.

Конструкции системы МАРХИ появились в нашей стране в 1969 году, как плод труда ученых и специалистов кафедры инженерных конструкций Московского архитектурного института, откуда и получила свое название. Конструкторами-архитекторами был разработан способ строительства сборных сооружений практически любой формы, мобильных, экономичных и эстетически привлекательных.

Пространственные конструкции позволяют равномерно рассредоточить нагрузки на всю систему. И их также можно сочетать с разнообразными ограждениями, стекловыми и кровельными конструкциями.

Геометрические параметры элементов системы МАРХИ подчинены «единой модульной системе», состоящей из стандартного набора стержневых и узловых элементов. На базе этих, оптимальных и мало дефицитных трубчатых профилей проката, возможно создать неограниченное разнообразие конструктивных форм. А при соединении двух таких элементов используют болты и втулки из высокопрочных сталей, выдерживающих нагрузку до 30 тонн. Соединение и монтаж элементов производится бригадой рабочих всего лишь с помощью гаечного ключа, которым затягивается втулка при соединении трубчатого стержня и узла. Качество сборки контролируется с помощью динамометрического ключа, щупа или среза штифта. Единственным условием при сборке конструкций на земле является выравнивание ее поверхности с целью недопущения изначальной деформации. Подъем конструкции на проектную отметку производится стреловыми автокранами, гидравлическими или винтовыми домкратами, реже башенными или козловыми автокранами. Все элементы данной системы легко демонтировать и заменить в случае их повреждения или износа. Таким образом, данная конструкция получается практически вечной.

Перекрестно-стержневыми конструкциями можно перекрывать пролеты до 100 метров и более, причем двух поясные (однослойные) системы предусматривают пролеты до 60 метров. При увеличении пролета до 100 метров, из условия сохранения унифицированных элементов, целесообразно переходить на трех- или четырех поясную (двух- или трехслойную) несущую конструкцию.

Эффективность пространственных конструкций на современном этапе определяется не каким-то одним кри-



НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ



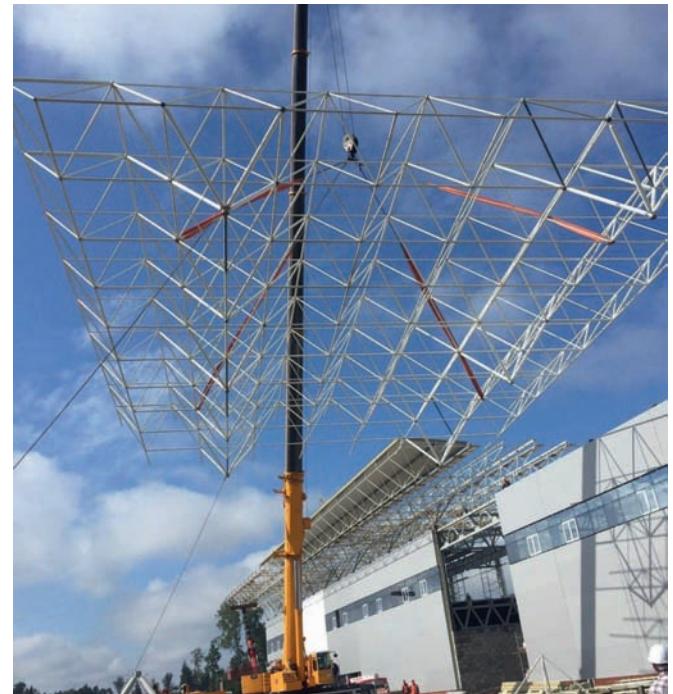
Таким образом, можно смело сказать, что с помощью системы МАРХИ возможно построить производственное или административно-бытовое здание – быстро, качественно и с минимальными затратами!

Хочется отметить, что наше подразделение ООО «Строительные Конструкции» имеет опыт работы по системе МАРХИ, что подтверждается опытом поставок на объекты Министерства обороны, в частности для строительства демонстрационных павильонов в военно-патриотическом парке культуры и отдыха Вооруженных Сил Российской Федерации «Патриот» г. Кубинка Московской области.

терием, например расходом материала, стоимостью или трудоемкостью изготовления элементов, а совокупностью ряда критериев, как надежность, долговечность, универсальность, возможность унификации, архитектурная выразительность и другие. Конструкции типа «МАРХИ» в большой степени отвечают именно совокупности критериев, что открывает перед ними широкие перспективы применения, как в промышленных, так и в гражданских зданиях и сооружениях.

Кроме того, эффект от применения конструкций системы МАРХИ будет состоять также в следующем:

- в снижении общей массы покрытия и нагрузок на вертикальные элементы каркаса
- сокращение количества колонн
- увеличение пролетов между конструкциями
- в сокращении объема земляных работ и работ по устройству фундаментов
- в сокращении затрат на кровлю (можно смонтировать «пирог» кровли на земной поверхности при монтаже самой системы)
- в сокращении затрат на транспортные расходы и монтаж.

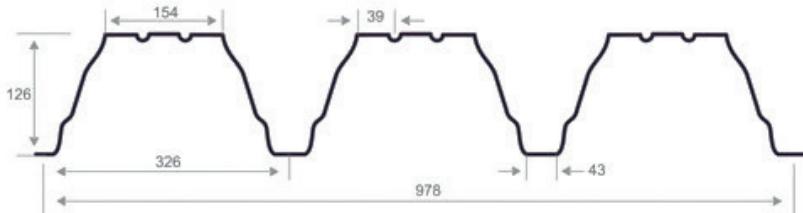


Заместитель коммерческого директора ГК «М-Сервис»

Наталья Волкова



ПРОФНАСТИЛ H126-978 – ЭТО НОВЫЙ И ПЕРСПЕКТИВНЫЙ ПРОДУКТ НА РОССИЙСКОМ СТРОИТЕЛЬНОМ РЫНКЕ



Современное строительство развивается таким образом, что приоритетными задачами становятся такие вещи, как сокращение трудовых, временных и финансовых затрат. Помочь в решении этой проблемы может ГК «М-Сервис», предложив использования нового вида продукции – профнастила H126-978.

Профнастил H126-978 – это новый и перспективный продукт на российском строительном рынке. Материал был разработан специалистами из Германии (европейская маркировка 126.1/326) и изготавливается в соответствии со стандартами DIN 55928. Благодаря высоким технико-эксплуатационным характеристикам, он является более совершенной альтернативой профнастила марок H114-750, H114-600 и H75-750. Превосходит данные виды профнастила по величине предельных нагрузок и за счёт еще большей ширины позволяет снизить расходы на монтаж и крепеж.

Использование листа H126-978 позволяет:

снижать себестоимость обустройства кровельных конструкций на 5 – 15 %

увеличивать производительность нагружаемой крыши на 30 – 60 %

уменьшать затраты на монтажные и крепежные работы до 25 %

Срок эксплуатации материала составляет 40 и более лет.

Ниже приведена таблица, которая наглядно подчеркивает преимущества профнастила марки H126-978 над профнастилом марки H75-750

Область применения профнастила H126-978:

для несущей кровли
большепролетных схем
межэтажных перекрытий

Характеристики профнастила H126-978:

габариты профнастила H126-978
1010 мм полной и 978 мм. рабочей ширины
толщина от 0,75 до 1,5 мм
длина от 1 до 18 м

Окраска в любой цвет по каталогу RAL

ГК «М-Сервис» всегда рада помочь Вам с выбором качественной продукции для нужд вашего предприятия. Мы знаем как сэкономить ваши деньги и предоставить возможность использовать продукт современных технологий в вашем бизнесе.

По вопросам приобретения профнастила H126-978 можно всегда обратиться в отдел продаж кровельных материалов по телефону +7 (4932) 33-91-91.

Тип профиля	Толщина металла (мм)	Допустимая нагрузка для однопролетной схемы (кг/кв.м)	Момент инерции, см ⁴	Шаг опоры, м
H75-750	0,9	295	121,1	4
H126-978	0,7	446	234,9	4

Заместитель коммерческого директора ГК «М-Сервис»

Наталья Волкова



с
е
р
а
+

Больше не нужно искать

выгодные варианты и скидки...

Сотрудничать с нами – это удобно!

Наши материалы:

- ПВХ-мембрана **PLASFOIL**
- Минераловатный утеплитель **ROCKWOOL, BASWOOL**
- Крепежные системы **KOELNER, TERMOCCLIP**
- Фасадные системы **Союз Альфа, BOLARS**
- Сэндвич-панели **TRIMO, TEPLANT, АгроПромПанель**

Наши услуги:

Работы по устройству кровли:

- монтаж мембранны
- устройство кровельного пирога
- монтаж профлиста

Работы по устройству фасада:

- монтаж сэндвич-панелей
- монтаж вентилируемого фасада
- устройство мокрого фасада

Проектирование и расчет типовых конструкций кровельного пирога

Наши цифры:

- более 9 лет на рынке
- поставка в более 100 городов в 28 регионах России
- 151 873 м² кровли закрыто к концу 2016 года
- 539 044 м² ПВХ-мембранны поставлено на объекты за 2016 год

Примеры работ:



**Трубопрокатный завод,
45 000 м²**



**Мебельная фабрика,
16 000 м²**

Наши контакты:

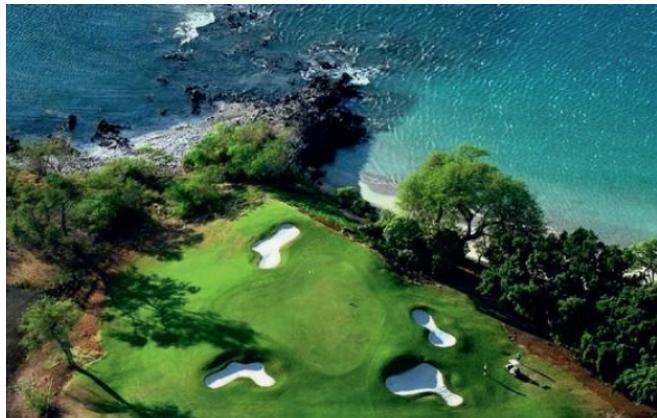
**Россия, 153002, г. Иваново,
ул. Жиделева, д. 21, Литер А, оф. 211**

**Тел.: (4932) 59-11-28
Тел./факс: (4932) 59-11-20**

Наш сайт: <http://sferaplus.pro/>

E-mail: info@ivsfera.ru

В ЭТОМ ВЫПУСКЕ ЖУРНАЛА, МЫ РЕШИЛИ НЕМНОГО ОТОЙТИ ОТ ТЕМЫ ЮМОРА И РАССКАЗАТЬ ВАМ ПРО РЕДКИЕ ПРОФЕССИИ В РОССИИ И В МИРЕ



Cреди них следует отдельно выделить редкие мужские и наиболее редкие женские профессии. Давайте рассмотрим все варианты.

К редким профессиям в России относится профессия сурдопереводчика. Чтобы работать по этой специальности, надо знать профессиональный язык жестов, с помощью которого и происходит общение с глухими людьми. Постижер является малораспространённой профессией. Постижеры изготавливают на заказ косы, усы, бакенбарды, ресницы, бороды и парики.

Профессия кавист тоже редка. Специалист разбирается в спиртных напитках, благодаря индивидуальному подходу к каждому клиенту он предлагает определённое вино, более всего подходящее к конкретному блюду.

Достаточно редкая профессия – титестер. Так называют профессионального дегустатора чая. Он способен определить место произрастания, качество и сорт чая. Эти специалисты занимаются тем, что составляют чайные купажи.

Редко встретишь человека, чья специальность – гринкипер. Такой специалист отвечает за поддержания в надлежащем состоянии зелёных газонов для гольфа, регби, бейсбола, футбола и так далее.

Редкая профессия – энолог, который выбирает сорта винограда для посадки, подбирает удобрения и усовершенствует оборудование, с помощью которого производится вино.

Список редких мужских профессий.

Среди мужских профессий есть особенно редко встречающиеся. В России таковой является дергаль. Этот специ-

алист занимается сбором морских водорослей всего три месяца в году.

В Европе есть редкий специалист – строитель органов. Довольно редко мы слышим о тех, кто занимается тестированием альпинистского оборудования.

Уникальным в своём роде является специалист, стригущий коров. В его услугах нуждаются те, кто готовит коров для ярмарок и выставок. Надо сказать, что этот человек никогда не сидит без работы, он весьма востребован.

Редкие женские профессии.

Несмотря на то, что грань между женскими и мужскими профессиями в последние годы всё больше и больше стирается, всё же есть профессии, где встретить женщину – большая редкость.

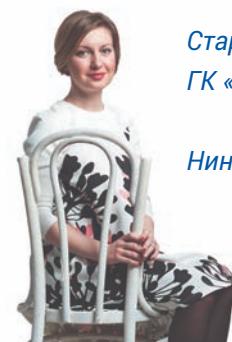
В мире всего одна женщина-гондольер. Она работает в Венеции. Для овладения данной профессией, которая считается только мужской, венецианка прошла шестимесячную подготовку и сдала экзамены.

Женщина-телохранитель – одна из самых редких женских профессий. Не смотря на то, что эти телохранители не обладают ни большой массой тела, ни физической силой, небольшой процент потребности в женщинах этой профессии существует.



Старший менеджер
ГК «М-Сервис»

Нина Набова





СВЕРЛЕНИЕ ОТВЕРСТИЙ В КИРПИЧЕ, БЕТОНЕ, ЖЕЛЕЗОБЕТОНЕ, АСФАЛЬТЕ, КАМНЕ

Сегодня технология алмазного бурения рассматривается как самый удобный, быстрый, безопасный и, помимо этого, – выгодный метод вырезания отверстий и проемов в различных материалах. Те, кто попробует раз метод алмазного бурения, изменят свое мнение относительно его сложности и трудоемкости. Точный размер отверстий, идеальное позиционирование относительно разметки, сохранение в целости окружающих предметов, бесшумная и беспыльная работа – порадуют профессионала во время работы над монтажом систем кондиционирования, канализации, отопления и водо-газоснабжения.

Прекрасно подходит для вырезания отверстий идеально круглой формы и точного диаметра на любом материале. При этом бурить можно на большую глубину в труднодоступном месте или даже под углом. В процессе бурения остается неповрежденной наружная и внутренняя отделка, не нарушается несущая способность конструкции. Бурение происходит бесшумно и без выбросов пыли. Затраты по времени при этом минимальны.

Применение данной технологии возможно в жилых домах, где идет реконструкция или ремонт. Благодаря отсутствию шума и динамических ударных воздействий, гарантированно не возникает трещин в бетонных стенах. Ювелирная точность алмазного бурения, позволяет делать отверстия в железобетоне непосредственно возле стен, пола или потолка на большую глубину.

Технология алмазного бурения применяется при прокладывании систем инженерных коммуникаций, обустройстве вентиляции, пожаротушения, газовых, канализационных труб и водопровода. Укладка электрических проводов, установка огнеупорного сейфа или огнетушителя и другие работы, требующие сверления отверстий разного диаметра с большой точностью.

Бурение бывает:

- вертикальным, когда бурится пол или перекрытия
- горизонтальным, когда бурятся стены или фундаменты
- наклонным, когда бурятся отверстия под углом.



Алмаз-Сервис

АЛМАЗНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ

В любом случае отверстия получаются идеально ровной формы и точного диаметра, даже если бурение производится в сложном материале, таком как сильно армированный бетон. Дальнейшая отделка не требуется, они могут быть сразу использованы по назначению.

Нестандартные методы алмазного бурения

Сложность бурения можно определить тремя факторами: характеристики места (свободный или ограниченный доступ к месту бурения), плотность материала (бетон, железобетон, гранит, кирпич, мрамор), параметры отверстия (ширина, глубина, угол, горизонтальное, вертикальное положение).

Алмазное бурение бетона в бытовых помещениях обычная процедура, если налажено и подобрано правильное оборудование. И это оборудование находится в руках специалистов. Компания «Алмаз-Сервис» имеет собственный арсенал алмазных инструментов, а также дополнительное оборудование для нестандартных задач. Мы готовы выполнить алмазное бурение отверстий диаметром от 42мм до 250 мм.

Сверление под углом

Сверление под углом – одна из услуг нашей компании. Если Вам необходимо выполнить алмазное сверление под углом в стенах или перекрытиях, компания «Алмаз-Сервис» готова предложить свои услуги. Бурение происходит с помощью сверлильной установки, которая фиксируется к поверхности с помощью станины. Уровень наклона сверлильной установки можно настраивать, таким образом можно обеспечивать разный наклон и углы сверления к поверхности стены или перекрытия.

Боковое сверление

Боковое сверление в материалах высокой прочности также выполняется при помощи алмазных коронок и станины.

Наши специалисты выполняют боковое сверление в стенах или перекрытиях с использованием немецких сверлильных установок. Во время процесса сверления работает строительный пылесос, поэтому боковое сверление проходит без пыли и грязи.

Сверление отверстий в труднодоступных местах

Сверление отверстий в труднодоступных местах требует опытных специалистов. Обладая высокой квалификацией и много летним опытом, специалисты «Алмаз-Сервис» готовы принять и выполнить сверление отверстий на высоте, в узких помещениях или вплотную к стене.

Сверлильные установки не причиняют ущерба целостности конструкции, так как применяется безударная технология. Сверление отверстий в труднодоступных местах можно проводить безопасно даже для несущих стен и перекрытий.

Более подробно с деятельностью компании вы можете ознакомиться на сайте [www.алмаз-сервис37.рф](http://алмаз-сервис37.рф), а также заказать услуги по бурению сквозных или глухих отверстий в стенах, на полу или потолке.

+7 (4932) 467-444

Эл. почта: almaz_burenie@mail.ru

Сайт: алмаз-сервис37.рф

РЕШЕТЧАТЫЙ НАСТИЛ



СЕГОДНЯ МЫ ХОТИМ С ГОРДОСТЬЮ ПРЕДСТАВИТЬ ВАШЕМУ ВНИМАНИЮ НОВОЕ НАПРАВЛЕНИЕ «СК НАСТИЛ»

В прошлогоднем номере журнала «M-Service Magazine» мы кратко описали в разделе «Новые технологии» современный продукт, который ГК «М-Сервис» предложила на рынок – сварные решетчатые настилы. На момент написания той небольшой статьи мы только начинали постигать этот интересный рынок.

Сегодня мы хотим с гордостью представить Вашему вниманию новое направление ГК «М-Сервис», включающим несколько производственных участков, проектную группу и отдел продаж под брендом «СК НАСТИЛ».

август – изготовление и поставка на объект первой партии прессованного решетчатого настила собственного производства.

сентябрь – сертификация продукции.

Сегодня продолжает активно вестись работа по развитию данного направления деятельности компании: увеличиваются производственные мощности, расширяется география сбыта продукции.

Решетчатый настил является альтернативой просечно-вытяжному листу. На протяжение многих десятков лет на российском рынке практически незаменимым материалом для изготовления технологических площадок, ступеней лестниц и перекрытий был просечно-вытяжной лист (ПВЛ). Не умоляя преимуществ данного материала мы решили провести сравнительную характеристику основных механических и эксплуатационных свойств ПВЛ и решетчатого настила.

Вкратце о том, чего удалось добраться за год существования нашего нового направления:

февраль – появление бренда «СК Настил», открытие сайта sknastil.ru с возможностью самостоятельного расчета стоимости решетчатых настилов и ступеней.

апрель – открыта новая полноценная площадка по изготовлению решетчатых настилов и ступеней по адресу: г. Иваново, ул. Станкостроителей, д.22.

май – разработаны и зарегистрированы технические условия 25.11.23-001-64650333-2016 «Изделия из решетчатого настила «СК-Настил».

июнь – организация производства прессованного решетчатого настила.

июль – появление в штате компании собственной проектной группы.



РЕШЕТЧАТЫЙ НАСТИЛ

Физико-механические свойства			Расходы на монтаж и обслуживание		
Показатель	Настил решетчатый	ПВЛ	Показатель	Настил решетчатый	ПВЛ
Вес настила (кг/м ²)	18	30	Особенности порезки	Решетчатые настилы поставляются в раз- мер, при необходимости с прямоугольными или радиальными вырезами по краям или в центре решетки	Требуется дополнительная обработка краев порезки для сохранения несущих свойств. Порезка производится с приложением больших физических усилий. Износ режущих материалов.
Вес дополнительных несущих элементов	–	5	Особенности монта-жа/демонта-жа	Простота монтажа и демонтажа за счет стандартного крепления каждого элемента площадки, возмож-ность оперативной замены любого эле-мента в случае порчи	При одинаковых объемах, вследствие большего веса необходимо привлекать технику для монтажа с вытекающими последствиями.
Противоскользжение	Несколько вариантов зубьев противоскольз-жения, в т.ч. по несущей и по связующей полосе.	в зависимости от типа	Необходимость покраски	Отсутствует (горячее цинкование)	Грунт + краска
Несущая способность	Вплоть до 100 т/м ²	Отсутствует	Периодичность обслуживания настила	Нулевые затраты	1 – 2 раза в год
Светопрозрачность (соотношение материала и свободной поверхности)	20% / 80%	40% / 60%	Срок службы настила	Минимум 20 лет без текущего ремонта	до 10 лет
Габаритные размеры	6100*1000 мм – сварной настил 3500*1200 мм – прессованный настил	3500*1250 мм	Очистка	Решетки легко чистить. Открытая сетка позволяет мусору проваливаться сквозь решетку, предотвращая опасные нарости на пешеходных поверхностях.	Трудно чистить

Таким образом, исходя из приведенных в таблицах значений, мы можем сделать следующие выводы:

решетчатый настил в отличие от ПВЛ обладает самостоятельной несущей способностью и может укладываться на значительных пролетах, что позволяет снизить металлоемкость конструкций и трудозатраты по монтажу дополнительных опорных элементов;

решетчатый настил обладает более высокими показателями износостойкости за счет покрытия горячим цинком и, соответственно более длительным сроком службы;

за счет ячеистой структуры и соотношения материалов и свободной поверхности 20%/80% исключается скопление влаги или снега и в меньшей степени подвержены обледенению;

решетчатые настилы физически легче монтируются и демонтируются;

Также, стоит отметить, что уже через месяц эксплуатации ПВЛ может потемнеть и пропустить первые признаки коррозии, что значительно ухудшает внешний объекта в целом. Оцинкованный настил сохраняет свои свойства весь срок службы. Благодаря этому такие лестницы и площадки гармонично вписываются в архитектуру современных промышленных предприятий.

Таким образом, проведение сравнительного анализа демонстрирует преимущество решетчатого настила над про-сечно-вытяжным листом по физическим, механическим и эксплуатационным свойствам и позволяет сделать вывод, что именно ячеистые сварные и прессованные решетки являются наиболее оптимальным, выгодным и универсаль-ным решением в гражданском, промышленном и отраслевом строительстве.

О ПРЕССОВАННОМ РЕШЕТЧАТОМ НАСТИЛЕ



**НАКОНЕЦ, ПОПРОБУЕМ РАССКАЗАТЬ О ПРЕССОВАННОМ РЕШЕТЧАТОМ НАСТИЛЕ,
ПРОИЗВОДСТВО КОТОРОГО КОМПАНИЯ «МЕТАЛЛСЕРВИСГРУПП» ОТКРЫЛА В 2016 ГОДУ.**

Краткая характеристика

Данный вид настилов изготавливается из продольных и поперечных полос методом холодного прессования под высоким давлением. В результате происходит вдавливание связующей полосы в специально подготовленные пазы несущей. Такое соединение обладает исключительной прочностью и надёжностью. Прессованные настилы изготавливаются по **ТУ 25.11.23 – 001 – 64650333 – 2016** и международным стандартам **DIN 24537-1**.

В качестве материала для изготовления могут использоваться малоуглеродистая, низколегированная, нержавеющая стали, а также алюминий. Возможно изготовление настилов с зубьями противоскользения по несущей и связующей полосе.

Также наша компания изготавливает ступени из прессованного решетчатого настила, обладающие высокой прочностью, легкостью монтажа и отличными эстетическими характеристиками.

Более подробно информацию о технических характеристиках прессованного настила можно найти в **ТУ 25.11.23 – 001 – 64650333 – 2016** и, каталоге решетчатых настилов в наших офисах продаж и на сайте sknastil.ru

Максимальные габаритные размеры одного настила:

максимальная длина по несущей полосе 3500 мм;

максимальная длина по связующей полосе 1200 мм;

толщина несущих полос от 2 до 6 мм;

высота несущих полос от 25 до 70 мм;

толщина связующих полос от 2 до 3 мм;

высота связующих полос от 9 до 12 мм;

Варианты защитного покрытия:

горячее цинкование (ГОСТ 9.307-89);

электрохимическое цинкование (ГОСТ 9.301-86);



СФЕРЫ ПРИМЕНЕНИЯ

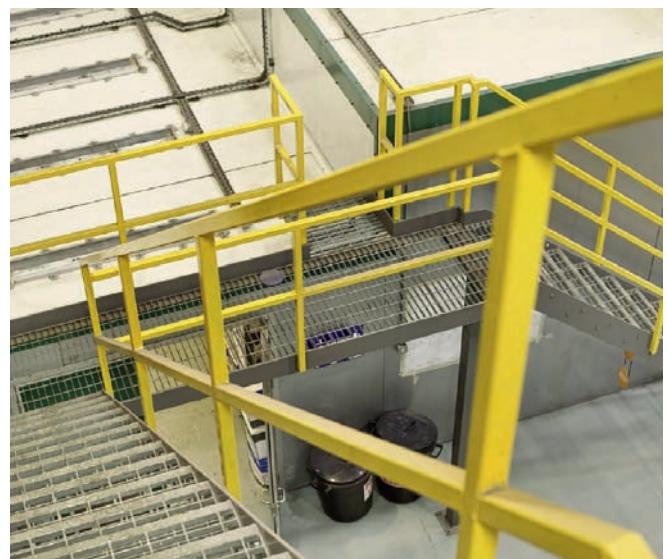
ДРЕНАЖНЫЕ СИСТЕМЫ



Преимущество

В сравнении с чугунными ливнёвыми решётками, решётчатый настил обладает меньшей металлоёмкостью (на 60% – 70%) и большей водопропускной способностью (при равной способности выдерживать нагрузки).

ЛЕСТНИЦЫ, ПЕРЕХОДЫ, ПАНДУСЫ



Преимущество

В сравнении с просечно-вытяжным листом гораздо проще и дешевле при монтаже и демонтаже. Каждый элемент легко ставится, закрепляется и не требует дополнительной обработки.

СФЕРЫ ПРИМЕНЕНИЯ

ВХОДНЫЕ ГРУППЫ ТОРГОВО–ОФИСНЫХ ЦЕНТРОВ

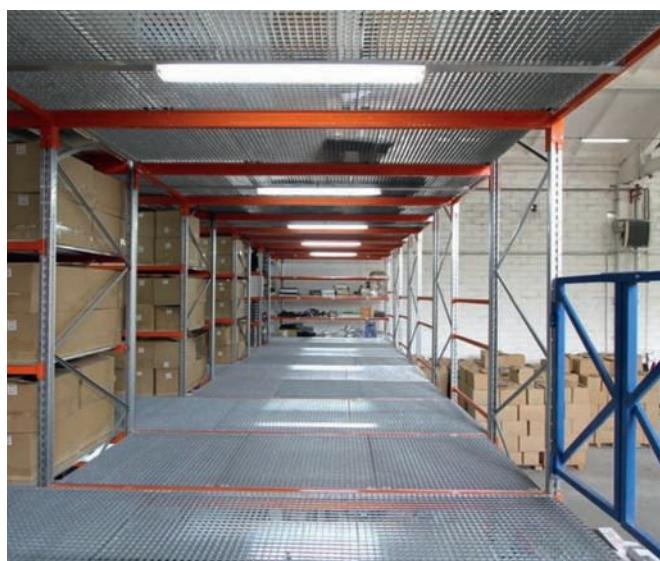


Преимущество



Универсальность применения как внутри помещения, так и на незащищенных от неблагоприятных погодных явлений площадках благодаря покрытию методом горячего цинкования.

ПЕРЕКРЫТИЯ ДЛЯ СТЕЛЛАЖЕЙ И МЕЗОНИН



Преимущество

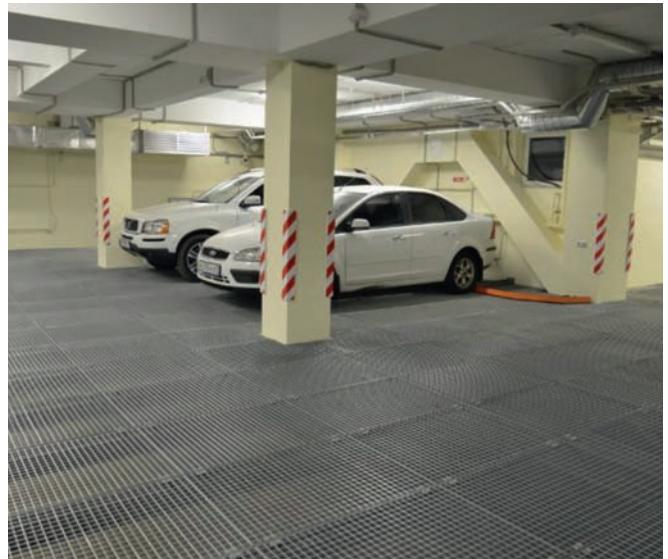


Поверхность решетчатого настила состоит из металла всего лишь на 20%, что дает большую светопропускаемость и воздушность в помещении.



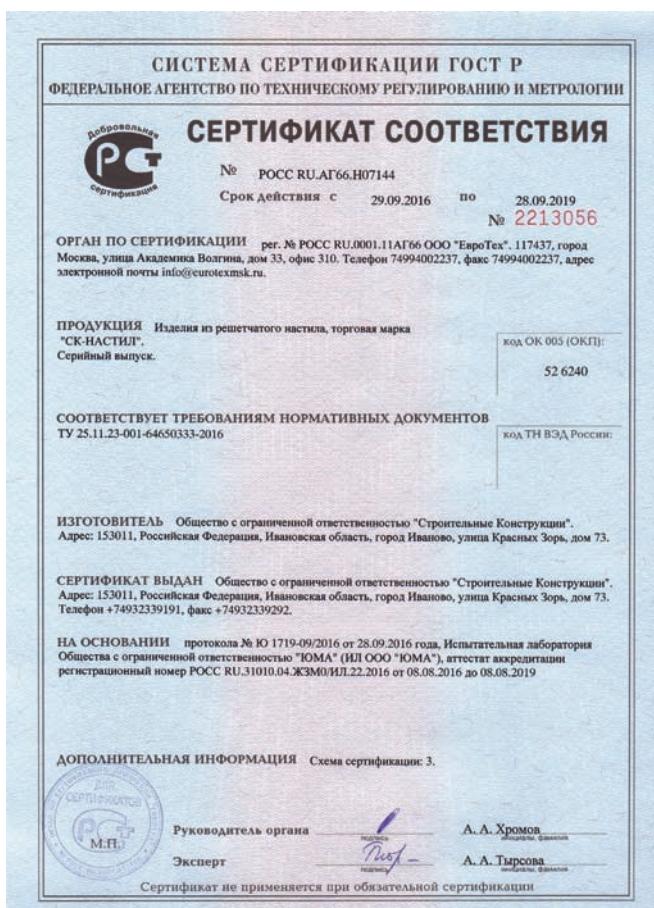
СФЕРЫ ПРИМЕНЕНИЯ

НАСТИЛЫ ПОЛОВ

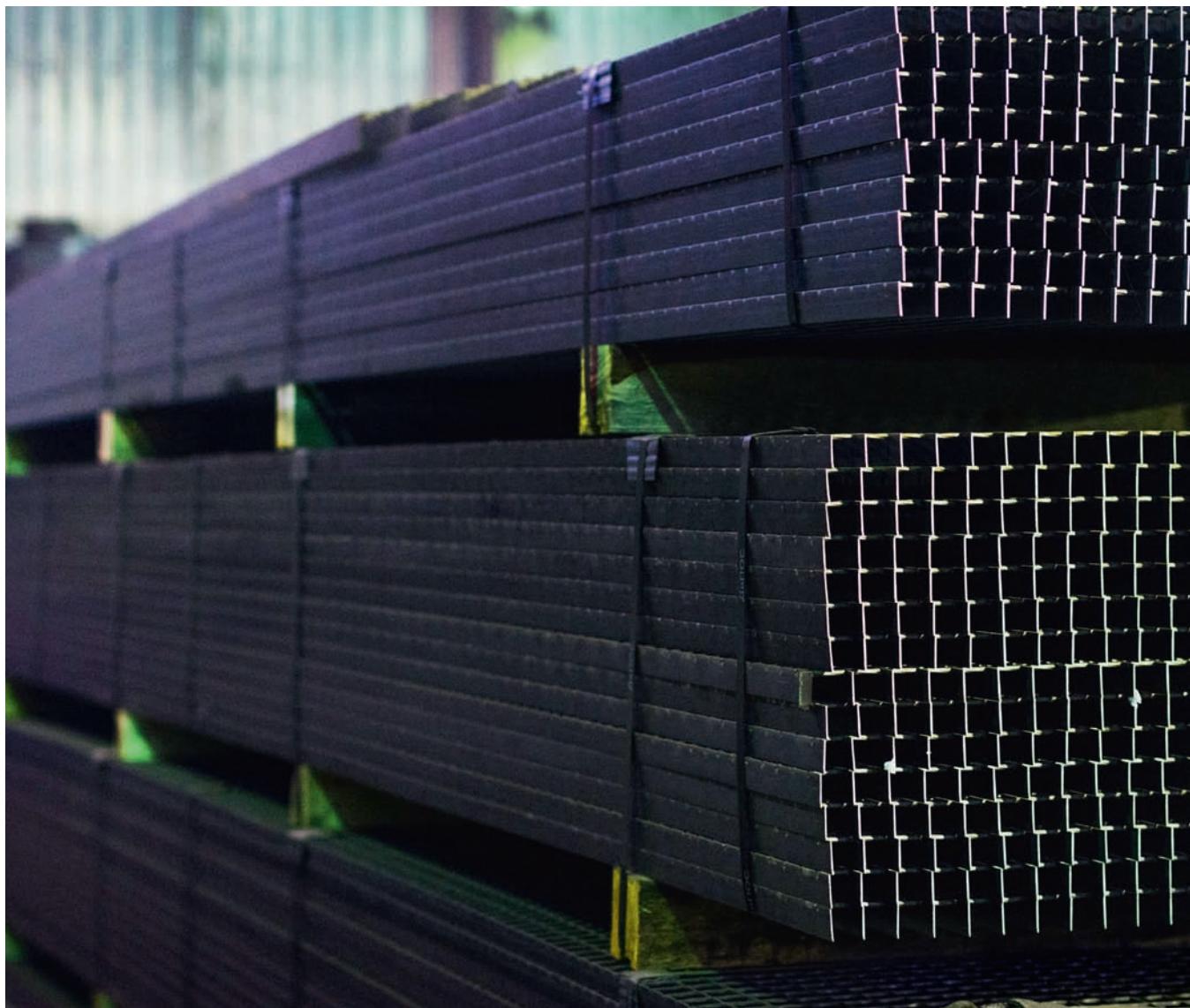


Преимущество

Благодаря высоким прочностным характеристикам покрытие из решётчатого настила способно выдерживать равномерно распределенную нагрузку до 700 тонн.



СФЕРЫ ПРИМЕНЕНИЯ



При общей похожести оба вида решетчатого настила имеют несколько разные сферы применения и редко конкурируют друг с другом, что в большей степени связано с чуть более низкой ценой на сварной решетчатый настил, а также большей эстетичностью и широтой применяемых материалов в прессованном настиле.

Компания «МеталлСервисГрупп» рада предложить такой высокотехнологичный современный материал собственного производства, который давно завоевал рынки европейских стран и сейчас все более широко распространяется в России. Мы рассчитываем на то, что прессованный решетчатый настил станет для Вас не только продуктом, решающим локальные технологические задачи, но и поводом для открытия новых горизонтов в строительстве.

Мы строим амбициозные планы, основанные на долгосрочном сотрудничестве с нашими клиентами за счет поставок качественной современной продукции на строительные объекты, торгуя с компаниями или частным

застройщикам.

Мы открыты для диалога и всегда готовы нести ответственность за качество производимых материалов.



Менеджер по развитию
ГК «М-Сервис»

Максим Куз

ПРОЕКТНАЯ ГРУППА



ГК «М-СЕРВИС» ПРОДОЛЖАЕТ АКТИВНО РАЗВИВАТЬ СВОЕ ПРОЕКТНОЕ ПОДРАЗДЕЛЕНИЕ И НАБИРАТЬ НОВЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯМИ НАШЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

1

Разработка проектной и рабочей документации для зданий любого назначения

4

Проведение проектных работ по реконструкции, строительству, капитальному ремонту объектов

2

Полный комплекс обследования зданий и сооружений

5

Разработка проектов перепланировки гражданских и промышленных зданий

3

Проекты планировки территории

6

Разработка дизайн-проектов интерьеров и экsterьеров жилых и общественных зданий



МЫ ЗАНИМАЕМСЯ РАЗРАБОТКОЙ РАЗДЕЛОВ ПРОЕКТНОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ

ПЗУ

Схема планировочной организации земельного участка

АР

Архитектурные решения

КР

Конструктивные и объемно-планировочные решения

Сведения об инженерном оборудовании, о сетях инженерно-технического обеспечения, перечень инженерно-технических мероприятий, содержание технологических решений

ИОС-ЭС

Система электроснабжения

ИОС-ВК ИОС-НВК

Система водоснабжения
Система водоотведения
Внутренние системы
водоснабжения
и водоотведения

ИОС-ОВ

Отопление, вентиляция
и кондиционирование воздуха

ИОС-ТС

Тепловые сети

ПОС

Проект организации
строительства

ООС

Перечень мероприятий
по охране окружающей среды

ПБ

Мероприятия по обеспечению
пожарной безопасности

ОДИ

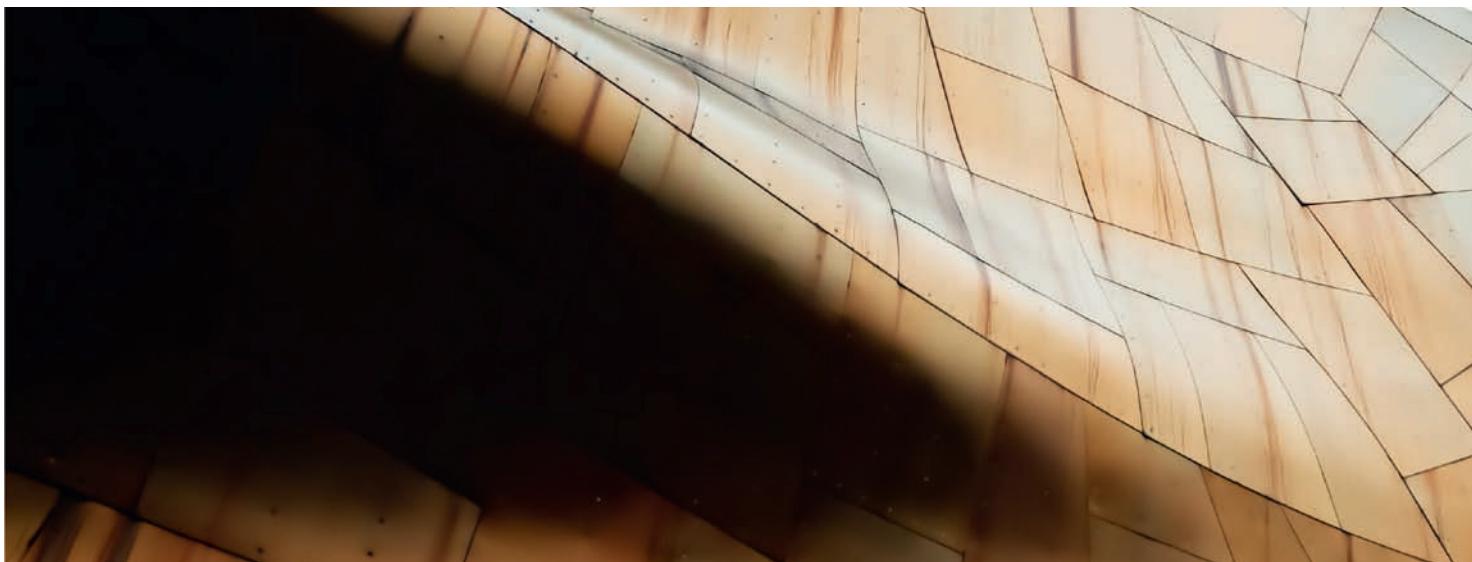
Мероприятия по обеспечению
доступа инвалидов

ЭЭ

Мероприятия по обеспечению
соблюдения требований
энергетической эффективности
и требований оснащенности
зданий, строений
и сооружений приборами учета
используемых энергетических
ресурсов



ПРОЕКТНАЯ ГРУППА



Специалисты компании разрабатывают проектную документацию для получения разрешения на строительство или реконструкцию, прохождения экспертизы в соответствии с технологическими решениями; требованиями и нормами, действующими на территории России.

По желанию заказчика мы проводим техническое сопровождение и авторский надзор объектов во время строительных или ремонтных работ.

Наша работа начинается с обсуждения назначения, объемно-планировочного решения объекта и разработки предварительной схемы планировочной организации земельного участка.

Проектировщики начинают готовить схему места размещения объекта, необходимых хозяйственных площадок, парковочных мест, наиболее удобных подъездов к объекту в соответствии с нормативными документами. В процессе этого этапа определяется ориентировочно возможная общая площадь объекта, конкретизируются места размещения необходимых коммуникаций.

Составление краткого Технического задания и разработка Эскизного проекта.

Разработка Эскизного проекта позволяет определить наиболее удачное планировочное решение, что позволяет заказчику на начальном этапе проектирования понять, как будет эксплуатироваться его здание и насколько коммерчески успешным будет. На стадии Эскизного проекта есть возможность рассмотреть несколько вариантов фасадов здания и их цветовое решение в соответствии с окружающей застройкой. Составление Технического задания на проектирование объекта.

На основе Эскизного проекта мы разрабатываем Техническое задание на проектирование, где максимально подробно описываются все технические решения, определяются конструктивные особенности здания и все инженерно-техническое оборудование.

Разработка проектной и рабочей документации.

На основании технического задания проектировщики приступают к разработке необходимых разделов проектной или рабочей документации. После выполнения проектных работ заказчику предоставляется экземпляр в печатном виде или на электронном носителе, в течение определенного времени в проект вносятся необходимые изменения и дополнения, после чего заказчику представляется готовый проект.

Техническое сопровождение и авторский надзор.

При необходимости наши специалисты во время строительства осуществляют техническое сопровождение и авторский надзор, в процессе которых возникающие вопросы и проблемы решаются в кратчайшие сроки.

Обращаем Ваше внимание, что наша группа компаний работает совместно с момента проектирования здания до стадии ввода в эксплуатацию.

Строительно-монтажные работы выполняются квалифицированными специалистами. Все вопросы, связанные с проектированием, изготовлением и монтажом могут быть решены в одном месте в максимально короткие сроки.

Отличительной особенностью нашего подхода в проектировании является следующее: опираясь на огромный опыт работы с различными марками стали и сортамента металлопродукции, а также других современных строительных материалов, мы всегда проектируем здания с

ПРОЕКТНАЯ ГРУППА



учетом оптимальной материалоемкости. Самые передовые системы проектирования и расчета нагрузок позволяют нам разрабатывать экономичные и вместе с тем безопасные и простые в эксплуатации сооружения. 3D моделирование позволяет свести вероятность ошибки к нулю. Опыт других подразделений ГК «М-Сервис» лишь усиливает синергетический эффект и позволяет экономить ваши средства и время. Хороший, качественный и современный проект – это гарантия Вашей последующей экономии при строительстве и эксплуатации здания.

По всем вопросам, связанным с проектированием, дизайном помещений, расчетам нагрузок, а также оптимизации существующих проектов Вы можете обратиться в проектный отдел по телефону **+7 (4932) 33-91-91 доб.: 138**

Руководитель ООО «ТехСтройПроект»

Константин Тореев





Как отмечалось в журнале ранее ГК «М-Сервис» всегда ищет новые пути развития компании и новые способы помочь нашим клиентам, в том числе путем предоставления качественных товаров. В этом году мы решились на открытие нового подразделения - производства светодиодных светильников. Данное решение было принято в связи с тем, что на рынке часто отсутствует качественная продукция, которая соответствует современным требованиям безопасности, дизайна и долговечности. С другой стороны, светодиодные светильники известных брендов зачастую стоят очень дорого и не выгодны в приобретении. В связи с этим мы решили, что качественные светильники по справедливым ценам – это то, что нужно рынку.

Наше новое подразделение является современным светотехническим производством светильников и корпусов для них, организованным в России. В ассортименте производимой продукции светодиодные светильники для административных, офисных, торговых, производственных помещений, для фасадного и уличного освещения, а также корпуса для электрощитов, распределительных коробок.

Основным направлением является изготовление офисных светодиодных светильников «Армстронг». Мы используем новые, современные источники света, основанные на энергосберегающих экологически безопасных технологиях, которые постепенно вытесняют привычные лампы накаливания. LED светильники несут с собой совершенно новое качество визуального комфорта и значительное снижение энергопотребления.

Наша продукция обладает высокими характеристиками и проходит систему ОТК, а источники питания оснащены защитой от короткого замыкания, перегрева, превышения входного напряжения.

При всем многообразии производителей и разнообразии цен на светодиодную продукцию хотел бы в своей статье обратить особое внимание на некоторые аспекты при выборе светильников.

В НАЧАЛЕ ПОЗНАКОМИМСЯ С ГЛАВНЫМИ ПАРАМЕТРАМИ СВЕТОДИОДНОГО СВЕТИЛЬНИКА

1 Световой поток, он измеряется в люменах (Лм) и показывает количество света, которое излучает светодиодный светильник. Чем больше величина светового потока, тем ярче светит потолочный светодиодный светильник.

2 Мощность потребления в ваттах (Вт). Чем меньше потребление электроэнергии светодиодным светильником, тем меньше вы платите за электроэнергию. И тут уже начинаются нюансы. Не следует верить, когда говорят, что чем больше ватт, тем светильник мощнее – вам могут пытаться продать светильник с установленными светодиодами, уверяя в том, что нормального освещения можно достичь только при определенном количестве светодиодов, или с неэффективными блоками питания. Чтобы разобраться нам потребуется следующая и наверно одна из самых важных характеристика любого светильника – светоотдача.

3 Светоотдача – количество света, получаемое от светодиода из 1Вт затраченной мощности. У ламп накаливания минимальная светоотдача – всего 5-20 Лм/Вт, максимальная – у светодиода – 130-170 Лм/Вт. Чем мощнее светодиод, тем эффективнее используется мощность. Более того, некоторые продавцы, говоря о световом потоке светильника, указывают nominalnyj световой поток светодиодов. В реальности он как минимум на 10% меньше «благодаря» потерям света при использовании рассеивателя, деградации светодиодов со временем и т.п.

Следует также обращать внимание на производителя светодиодов. В настоящее время, помимо продукции мировых брендов существует бесконечное количество светодиодов китайского производства сомнительного качества.

4 Диаграмма направленности светильника (кривая силы света). Она показывает, распределение светового потока светодиодных светильников. Встраиваемые светодиод-

ные светильники должны иметь оптимальную для вашей задачи диаграмму направленности. В офисе, например, потолочные светильники должны обеспечить равномерное освещение на всей площади помещения, т.е. иметь так называемую косинусную диаграмму. При освещении дорог или улиц светильник должен обеспечивать широкую или полуширокую кривую силы света.

5 Цветовая температура (оттенок белого) светодиодного светильника. Она измеряется в градусах Кельвина, обычно цветовая температура лежит в диапазоне 2700–7000К. Наиболее комфортный для глаз «теплый белый» свет имеет цветовую температуру до 5000К. По мере увеличения этой величины, свет становится «холодным» белым. Как правило, «тёплые» светодиодные светильники стоят дороже, чем «холодные», что связано с технологией изготовления светодиодов.

6 Индекс цветопередачи Ra. Эта величина показывает, насколько правильно будет выглядеть цвет предмета, освещаемого светодиодным светильником. Чем выше индекс цветопередачи, тем правильнее отображаются цвета. Индекс Ra должен быть больше 75 при освещении объектов, где важно хорошее различение цвета.

7 Блок питания (драйвер). Если использовать некачественный блок питания, даже самые лучшие светодиоды не спасут ситуацию. Важно внимательно ознакомиться с техническими характеристиками, а также с правилами транспортировки, хранения, установки и эксплуатации. Особое внимание следует уделить коэффициенту полезного действия драйвера – он должен быть не менее 80%. Светодиодные светильники с менее эффективными блоками питания будут иметь слишком большие потери мощности. Кроме того, очень важно выяснить у продавца, есть ли в блоке питания встроенная защита от скачков напряжения, перегрева, повреждения светодиода, а также узнать о защите от излучаемых помех в сеть 220В (т.н. электромагнитная совместимость).

8 Количество и размеры светодиодов в светильнике. Принцип «чем больше – тем лучше» тут не работает. Светильник, содержащий 90 светодиодов, может быть совсем не лучше светильника, содержащего 24 светодиода, если во втором светильнике используются более эффективные светодиоды с большим соотношением Лм/Вт. Также не являются недостатком или достоинством размеры светодиода. Светодиоды могут быть маленькими или большими, это не имеет значения.





9 Теплоотвод. Светодиоды отлично работают при низких температурах (ниже -50 С), но не очень любят высокую. При рабочей температуре выше 75 С ресурс работы светодиода резко падает (при нормальном режиме работы ресурс светодиода составляет до 100 000 часов). Следовательно, конструкция светильника должна предусматривать теплоотводящие элементы и хороший тепловой контакт между корпусом кристалла и теплоотводом. Для этого применяются материалы из алюминия и его сплавов, т.к. алюминий обладает высокой теплопроводностью и сравнительно невысокой стоимостью. Немаловажно и максимизировать передачу тепла от корпуса светодиода к радиатору, для чего светодиоды монтируются на платы с алюминиевой основой, а между платой и радиатором наносится теплопроводная паста. Зачастую корпус светильника выполняет функции радиатора охлаждения. Температура корпуса не должна превышать 50 С. Если производитель игнорирует перечисленные выше требования и конструктивные приемы, срок службы его продукции вряд ли приблизится к заявленным 10 годам – в лучшем случае, такие светильники прослужат 1 – 2 года, растеряв половину светового потока или вовсе выйдя из строя.

10 Корпус. Выбирая светильник, кроме технических характеристик нужно учитывать и его конструктивные особенности. Неудачно выполненный корпус может стать причиной плохого коэффициента теплопроводности, что в конечном итоге приведет к перегреву плат со светодиодами и их повреждению. При выборе светильника нужно отталкиваться о того, где и в каких условиях он будет эксплуатироваться (речь идет о параметрах защиты от пыли и влаги; и т.п.), на какую поверхность и как он будет крепиться, а также для каких целей использоваться, ведь для каждой сферы есть свои нормы освещенности.

11 Рассеиватель. В помещениях с низкими потолками (менее 2,5 метров) целесообразнее использовать светильники с рассеивателем – у

него есть краткое название – «призма» или «микропризматический». Выполнен из светотехнического прозрачного органического стекла с призматической структурой. Это наиболее распространенный вид рассеивателя для светодиодных светильников. За счет высокой пропускной способности света (85 – 90%), равномерной освещенности на требуемой поверхности из-за качественного распределения света (угол рассеивания составляет до 175 градусов), привлекательного внешнего вида, данная структура очень популярна и востребована.

Рассеиватель из матового стекла (опал) используется крайне редко (в основном для дизайнерских целей). Имея большой угол рассеивания светового потока (до 175 градусов) данный тип рассеивателя способен задерживать до 30% светового потока светильника.

Наилучшим рассеивателем для светодиодных светильников считается призматический, так как у него обычно максимальное значение светопропускания.

ОФИСНЫЕ СВЕТИЛЬНИКИ МОГУТ БЫТЬ НЕСКОЛЬКИХ ВИДОВ

Встраиваемые светильники, как следует из названия, встраиваются в натяжной или подвесной потолок типа Армстронг так, что потолок скрывает их основную часть.

К встраиваемым светильникам относятся и точечные светильники (споты или даунлайты), применяемые в основном для создания декоративного или акцентного освещения.

Накладные светильники, крепящиеся непосредственно на поверхность потолка или стены.

Подвесные светильники, закрепляемые с помощью цепей и тросов на некотором расстоянии от потолка.

Выбор конкретного типа зависит от назначения светильников и помещения, в котором они будут установлены.



12 Гарантия. Неоправданно низкая цена должна настораживать – производителю проще всего снизить себестоимость светильника, используя некачественные материалы и комплектующие. «Удачная покупка» может не просветить и половины заявленного срока. Добросовестный производитель дает гарантию, совпадающую или немного превышающую срок окупаемости светильника. На сегодняшний день это в среднем 2 – 3 года.

Несмотря на то, что светодиодные светильники рассчитаны на 10 лет эксплуатации, могут возникнуть ситуации, при которых потребуется ремонт изделия. Соответственно, возникает вопрос: можно ли заменить поврежденную деталь на месте своими усилиями или за ремонтом придется обращаться к продавцу? Или же вышедший из строя осветительный прибор вообще не подлежит ремонту? Если производитель уверен в своем продукте, он обязательно предложит хорошие условия технического обслуживания светильников.

13 Энергопотребление и окупаемость. Следует тестиировать всю продукцию перед приобретением. Это можно сделать при помощи люксметра (прибор для измерения светового потока) и мультиметра (прибор-комбинация амперметра, вольтметра и омметра). Если эти приспособления вам недоступны, попросите у производителя технические характеристики светодиодов и блока питания и посчитайте реальное энергопотребление светильника (количество светодиодов \times 1,3 = общее энергопотребление с блоком питания). Помните, что светодиодный светильник окупается только в том случае, если он потребляет в 2-3 раза меньше энергии.

В заключение следует отметить: будьте грамотными при выборе светодиодной продукции и поставщиков. Производители вне зависимости от вида производимой продукции должны иметь сертификаты соответствия ISO и/или ГОСТ. Наличие таких сертификатов означает, что светильники прошли все необходимые испытания и соответствуют всем изложенным в нормативных документах

требованиям.

В настоящее время светодиодные светильники – это осветительные приборы с самым высоким КПД. Переход на светодиодное освещение сокращает расходы на электроэнергию и обслуживание системы освещения более чем на 75%. Светодиодные светильники успешно решают самые разные задачи, будь то освещение склада автозапчастей, сталеплавильного цеха, автомагистрали или витрины магазина одежды. LED светильники не содержат ядовитых веществ и обладают минимальным коэффициентом пульсации (<4%), вот почему светодиодные светильники рекомендуют устанавливать в медицинских кабинетах, школах и детских садах. Многообразие модификаций светильников и вариантов крепления позволяет осуществлять проекты любой сложности.

В заключении хочется сказать, что производство нашей светодиодной продукции основано на проверенных комплектующих мировых брендов. Как изготовитель, мы гарантируем отличное качество и разумную цену светодиодных светильников.

Наши специалисты не только подберут оптимальные по цене и характеристикам светодиодные светильники, но и посчитают их необходимое количество. При расчете они непременно утрут все необходимые факторы: габариты помещения, его назначение, нормы освещенности и прочие важные аспекты. Это абсолютно бесплатная услуга, так что если вы хотите купить светодиодные светильники по доступным ценам, но не знаете, какие модели выбрать и в каком количестве, звоните и наши специалисты помогут вам.

Ждем Ваших заказов по телефону: +7 (4932) 33-91-91 или по электронной почте: pas@msg37.ru.

*Руководитель проекта MSG-Свет
Александр Пигалков*



НОВЫЕ ФИЛИАЛЫ

ГРУППА КОМПАНИЙ «М-СЕРВИС» РАДА СООБЩИТЬ ОБ ОТКРЫТИИ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ОФИСА



П. Лесной по Фурмановской трассе. В новой точке продаж Вы можете приобрести: арматуру, трубы, профнастил, металлопрокат и другую сопутствующую продукцию, такую как крепеж.

Также по телефону: **+7 (4932) 92-92-02** можно заказать продукцию с доставкой и оплатой на месте.

Адрес: Автодорога Иваново-Фурманов п. Лесной, 4
на территории строительного рынка.

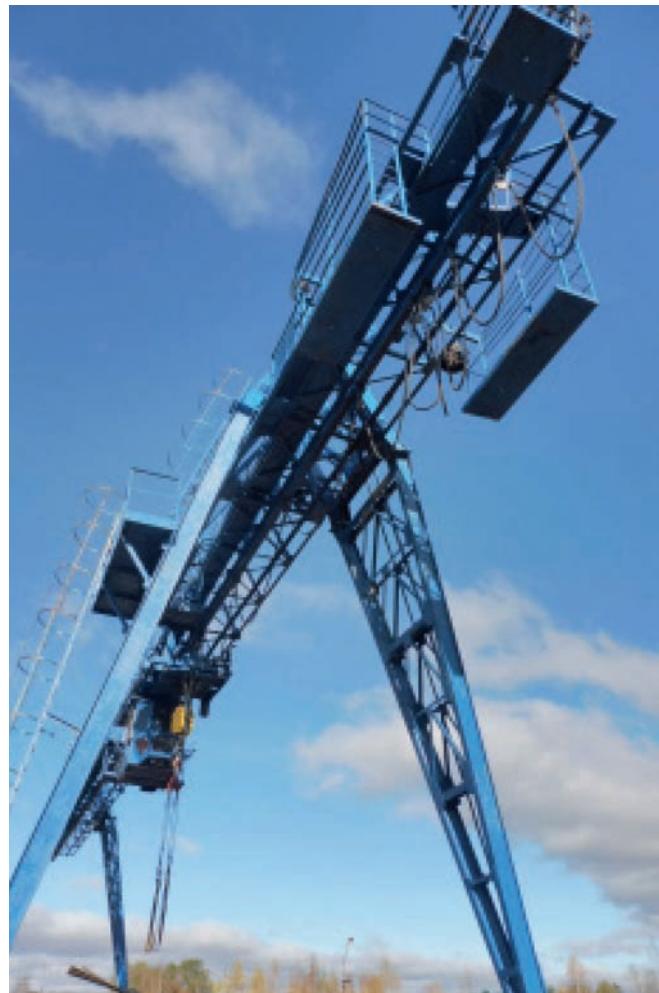
Заместитель коммерческого
директора ГК «М-Сервис»

Денис Горьков



НОВЫЕ ФИЛИАЛЫ

**В ЭТОМ ВЫПУСКЕ ЖУРНАЛА МЫ РАДЫ СООБЩИТЬ
ВАМ ОБ ОТКРЫТИИ ЕЩЕ ОДНОГО ФИЛИАЛА НАШЕЙ
КОМПАНИИ – НОВОЙ МЕТАЛЛОБАЗЫ, Г. ИВАНОВО,
УЛ. СТАНКОСТРОИТЕЛЕЙ, 22**



**Ассортимент продукции нашего нового филиала охватывает
абсолютно все позиции, предлагаемые ГК «М-Сервис».**

г. Иваново,
ул. Станкостроителей, д. 22

+7 (4932) 92-92-50

Новая металлобаза имеет ряд преимуществ:

нахождение рядом с окружной дорогой

очень удобные подъездные пути

огромная территория

возможность загрузки одновременно большого
количество машин, что очень сильно экономит время наших заказчиков

отсутствие очередей из машин большого тоннажа
благодаря грамотно спланированной логистике

бесплатная подготовка оплаченного металлопроката заранее.

*Старший менеджер
ГК «М-Сервис»*

Юлия Фирсова



ЛОГИСТИКА

ГК «М-СЕРВИС» ВСЕГДА СТАРАЕТСЯ ПРЕДОСТАВИТЬ СВОИМ КЛИЕНТАМ ТОЛЬКО САМЫЙ ЛУЧШИЙ СЕРВИС. ПОЭТОМУ УЖЕ ДАВНО МЫ СОВЕРШЕНСТВУЕМ СИСТЕМУ СВОЕЙ ЛОГИСТИКИ, ЧТОБЫ СДЕЛАТЬ ОБСЛУЖИВАНИЕ ЕЩЕ ПРОДУКТИВНЕЕ И КОМФОРТНЕЕ.



Перевозка негабаритных грузов

Большой объем грузоперевозок для обслуживания потребностей всех подразделений ГК «М-Сервис» дает нам возможность быстро накапливать опыт и знания в этой сфере, которым мы хотим поделиться с Вами.

Правила перевозки негабаритных грузов включают в себя обязательные условия и важные требования. Например, правила провоза негабаритных грузов в некоторых случаях обязывают производить доставку с сопровождением Госавтоинспекции, кроме того, необходимо получать разрешение в «РосАвтодор». На его получение уходит от 2 до 15 дней, в нем прописываются данные груза и автомобиля, а так же рассчитывается и согласовывается маршрут следования транспорта, от которого водитель не вправе отклоняться. В некоторых случаях согласовывается так же пересечение железнодорожных переездов.

Правила перевозки крупногабаритных грузов так же требуют, чтобы масса перевозимого груза и распределение нагрузки по осям не должны превышать величин, установленных предприятием-изготовителем для данного транспортного средства. Кроме этого правила перевозки негабаритных грузов автотранспортом обязывают соблюдать скорость не выше 60 км/ч по трассе и 15 км/ч по мосту.

Существует также ряд требований предъявляемых к водителю и, непосредственно, к процессу перевозки негабаритных грузов.

Вот данный набор правил:

не должен ограничивать обзор

должен быть грамотно закреплён, в противном случае транспортное средство может опрокинуться во время движения

не должен затруднять управление транспортным средством

не должен загораживать светоотражатели и другие световые приборы

не должен производить шумы, поднимать пыль и вредить дорожному покрытию и окружающей среде.

«Вечным» вопросом, что считать негабаритным грузом мы озадачивались с частой периодичностью вплоть до октября 2016 года.

Давайте вместе разберемся с этим вопросом.

Крупногабаритный груз или как его называют в профессиональных кругах негабаритный – этот тот груз, кото-

ЛОГИСТИКА



рый превышает стандартные размеры и его невозможно поместить в стандартное транспортное средство.

Груз считается негабаритным, если он:

превышает по высоте 4 метра (вместе с прицепом)

превышает по длине 16 метров (но не больше 20 вместе с тягачом)

превышает по ширине 2,55 метров

выступает за заднюю точку габарита транспортного средства (крайняя точка кузова) более чем на 2 м.

В этом случае необходимо только получение разрешения. В случае если длина груза превышает 20 метров (но не больше 24 метров), необходима машина сопровождения. Подойдёт любое легковое авто с оранжевым спецсигналом. А в случае превышения всех размеров по высоте, ширине и длине требуется сопровождение автомобилем ДПС.

Стоит отметить, что груз, масса которого вместе с транспортным средством превышает 38 тонн, является тяжеловесным и для его перевозки необходимо получение разрешения. Если же он превышает 44 тонны, то необходима разработка спецпроекта.

Автотранспортные перевозки являются одной из важнейших составляющих ведения бизнеса. Особенно, если он связан с закупкой или продажей товара в больших объемах в других городах страны.

ГК «М-Сервис» занимается перевозками с 2002 года. За это время в распоряжении компании появился собственный автопарк и современная спецтехника. Мы осуществляем автомобильные транспортные перевозки на фурах, газелях, газонах, манипуляторах. Каждая единица автопарка оборудована GPS-навигацией, что помогает осуществлять перевозки грузов безопасно, оперативно и качественно. Кроме того, это дает возможность всегда знать, где в этот момент находится Ваш груз.

Мы возьмём на себя заботу об оформление складских документов, дорожную толкотню в пробках. Проследим очередьность погрузки металла в машину, доставим Ваш груз в сопровождении экспедитора к месту назначения. ГК «М-Сервис» всегда заботится о своих клиентах, поэтому мы заинтересованы в том, чтобы экономить Ваши деньги, время и нервы.



Руководитель отдела логистики ГК «М-Сервис»

Татьяна Пуничева

МЕТАЛЛИЧЕСКАЯ СЕТКА

МЕТАЛЛИЧЕСКАЯ СЕТКА ПРЕДСТАВЛЯЕТ СОБОЙ ИЗДЕЛИЕ С РАЗНЫМИ ПО ФОРМЕ ЯЧЕЙКАМИ ИЗ СТАЛЬНЫХ ПРУТЬЕВ

Применение она находит во множестве сфер – в машиностроении, пищевой промышленности, также используется агропромышленными предприятиями, строительными организациями и просто в быту. Использование металлической сетки зависит от метода изготовления и формы.

Классификация по материалу изготовления

Сетки могут быть изготовлены из нескольких видов металла:

металлопрокат из высоколегированной стали

цветных металлов и сплавов (дорогостоящие варианты)

углеродистой стали (подразделяется на высоко-, средне- и низкоуглеродистую).

В зависимости от полотна сетка бывает покрытой и непокрытой: покрытая в полотне сетка может быть оцинкованной, покрытой пластиком и краской, луженой.

Классификация по способу изготовления

Металлическая сетка делится по способу изготовления:

плетеная ГОСТ 5336-80 – изготавливается из круглых или плоских спиралей, последовательно вплетенных друг в друга

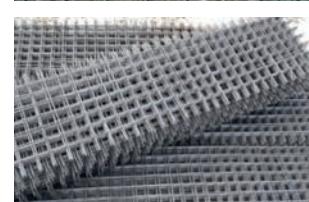
тканая ГОСТ 3826-82 – образуется посредством перекрестного плетения

крученая ГОСТ 13603-89 – производится методом попеременного скручивания каждой проволоки с соседней

рифленая или частично рифленая ГОСТ 3306-88

сварная ГОСТ 8478-81 и сварная арматурная ГОСТ 23279-85 – производится путем перпендикулярного расположения проволок относительно друг друга и сваривания их в местах пересечения

цельнометаллическая пресечно-вытяжная ЦПВС (ГОСТ 8706-78) – изготавливается методом просечки и вытягивания листа металла



СВАРНАЯ СЕТКА

Сварная металлическая сетка – это изделие, которое производится методом точечной сварки в местах пересечения продольных и поперечных проволок класса ВР-1 (рифленая или прямая) или арматурных прутьев АIII (А500С), расположенных перпендикулярно. Подобная конструкция обуславливает высокую востребованность сетки, характеризуемой отличным показателем жесткости.

Сфера ее применения чрезвычайно широки:

ограждение строительных площадок и территорий

армирование кирпичной кладки

для строительства декоративных заборов, каркасов парников, клеток и вольеров

армирование железобетонных конструкций, фундамента, перекрытий благодаря повышенной прочности

при ремонтных работах для выравнивания стен, потолков.

Металлическая сварная сетка отличается высокой прочностью и бывает четырех видов:

кладочная сварная сетка, которая используется для укрепления стен из кирпича. Она крепится к кладке, равномерно распределяя ее тяжесть, и в результате повышает прочность строения. Такая сетка может иметь ячейки квадратной или прямоугольной формы и должна соответствовать ГОСТу 8478-81.

дорожная сварная сетка применяется для армирования заливки раствором дорог (диаметр проволоки 4-5 мм).

арматурная сварная сетка – для армирования железобетонных конструкций и стяжки полов, перекрытий, при устройстве фундаментов, укреплении грунтов, насыпей, стен и при штукатурных работах.

заборная сварная сетка применяется путем сваривания ее в каркас и установке забора. Она отличается повышенной прочностью, потому иногда ее устанавливают без каркаса.

Сетка плетеная (сетка-рабица) – это металлическая сетка, которая изготавливается посредством переплетения спиралей (одну спираль вплетают в другую). Она может быть черной (без покрытия) или оцинкованной с покрытием поливинилхлоридом.

Этот вид изделия относится к бюджетным вариантам и чаще всего используется в следующих сферах:

армирование при штукатурных работах и монтаже теплоизоляции

армирование наливных полов, теплотрасс

просеивание сыпучих веществ

как сетка для ограждений и клеток.

Крайне редко для изготовления рабицы используется алюминиевая проволока или нержавейка. В штукатурных и отделочных работах понадобится изделие с ячейкой в 20 мм, для ограждения участков, заборов, клеток можно использовать другие размеры. Все виды штукатурных сеток выпускаются в рулонах: как правило, длина – 15 метров, высота – 1 – 2 метра.

Любая строительная сетка выполнит задачу, возложенную на неё, только в том случае, если она изготовлена с учетом соответствующих ГОСТов. Выбирая сварное изделие, необходимо обращать внимание на качество соединения проволоки.



Старший менеджер
ГК «М-Сервис»

Мария Миронова

ПОЗДРАВЛЕНИЯ

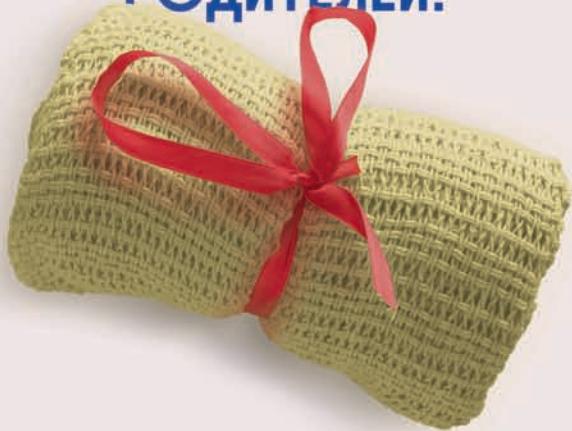


РЫЖОВ
АРСЕНИЙ
ИВАНОВИЧ

ГАДЖИЕВ
ТЕЙМУР
КАМРАНОВИЧ

ВАСИЛЬЕВ
МИХАИЛ
АЛЕКСАНДРОВИЧ

ИСКРЕННЕ
ПОЗДРАВЛЯЕМ
РОДИТЕЛЕЙ!



ГК «М-СЕРВИС» ПО ХОРО-
ШЕЙ ТРАДИЦИИ ПОЗДРАВЛЯ-
ЕТ МОЛОДЫХ РОДИТЕЛЕЙ С
ПОПОЛНЕНИЕМ В СЕМЬЯХ.

Очень приятно видеть, что с каждым годом нас становится все больше и в семьях наших сотрудников появляются дети. Благодаря слаженному труду вместе мы добились много и надеемся, что добьемся еще большего. А вместе с ростом нашей компании будут расти и Ваши семьи.



КОХМА

ИЗ МЕТАЛЛА МОЖНО СДЕЛАТЬ ВСЕ, ЧТО УГОДНО

Конечного варианта изделия можно достичь разными способами. Рассмотрим наиболее часто используемый метод – это технология холодной ковки.



Сегодня ГК «М-Сервис» предлагает своим клиентам уникальные изделия, выполненные по индивидуальным эскизам. Наша продукция из высокопрочного металла может стать для Вас не просто декоративным экспонатом, но и функциональной вещью для повседневного использования. Красивые изделия из металла ценились и пользовались спросом во все времена. И в наше время они считаются элементами роскоши и достатка, подчеркивающие художественный и аристократический вкус владельца.

Холодная ковка соответствует своему названию и предполагает, что обработка металла осуществляется без повышения его температуры: нагреваются только места стыков и швы (это машинный способ). На специальном оборудовании вырезают и изгибают заготовки, которые затем соединяются между собой с помощью сварки. Холодная ковка – процесс автоматизированный, подразумевающий создание шаблонных элементов, а потому изделия, изготовленные по данной технологии, стоят сравнительно недорого. Есть и другие преимущества: экономия времени и высокое качество, которое обеспечивается как раз благодаря отсутствию необходимости нагревания. Кроме того, холодная ковка позволяет контролировать точность размеров изделий.

Наличие необходимого оборудования предоставляет нашей компании возможность изготавливать следующие виды продукции:

ворота, заборы, калитки и двери

оконные решётки, лестничные, газонные и балконные ограждения, перила

навесы (холодная ковка совместно с поликарбонатом, кровлей), козырьки

цветочницы, мостики, мангалы, каминные наборы, Фонари и почтовые ящики

мебель – столы, стулья, скамейки, кровати

эксклюзивные художественные изделия из холодной ковки

любые другие металлоконструкции на заказ.

Изделия из металла для сада.

Металлические предметы в саду – это настоящие произведения искусства. Они по-особенному подчеркивают очарование природы и способны занять достойное место в вашем саду, ведь современные технологии обработки металла делают его неуязвимым для любой непогоды.

Мы изготавливаем живописные арки и беседки, изящные уличные фонари и флюгеры, удобные скамейки и качели, фигурные калитки, заборы, мостики и просто диковинные предметы для ландшафтного декора по вашим собственным рисункам.

Украшения из металла в интерьере.

Металлические изделия в доме создают атмосферу старины и сказочности. Тонко выделанное железо не утяжеляет интерьер, а, напротив, добавляет ощущение воздушности и легкости. Такие элементы обстановки привлекают к себе внимание.

Как Вы видите, изделия из металла, могут украсить приусадебный участок или дом, прослужат Вам ни одно десятилетие, привнесут шарм и очарование в каждый дом.



Менеджер отдела продаж ГК «М-Сервис»

Алексей Степанов





MSG
кровля 2.0





**ДЛЯ НАПРАВЛЕНИЯ КРОВЛЯ 2.0
2016 ГОД СТАЛ СЛОЖНЫМ, А ПО-
ТОМУ ИНТЕРЕСНЫМ И ЗАПОМИНА-
ЮЩИМСЯ ИСПЫТАНИЕМ. В СТАТЬЕ
МЫ РЕШИЛИ КРАТКО РАССКАЗАТЬ
О ТЕХ ТЕНДЕНЦИЯХ, КОТОРЫЕ ГО-
СПОДСТВОВАЛИ НА РОССИЙСКОМ
РЫНКЕ В ЭТОМ ГОДУ, ПОДВЕСТИ
НЕБОЛЬШОЙ ИТОГ РАБОТЫ НА-
ПРАВЛЕНИЯ, А ТАКЖЕ РАСКРЫТЬ
ПЕРСПЕКТИВЫ 2017 ГОДА.**



2016 ГОД. ОТ ОБЩЕГО К ЧАСТНОМУ.

Многие наши клиенты заметили стремительный рост цен весной 2016 года. Действительно подъем цен, который эксперты рынка кроме как «ценовым ралли» не называют, был беспрецедентным и по некоторым позициям, к примеру, 100% роста достигали цены на сортовой прокат. В листовом оцинкованном прокате ситуация также сложилась не лучшим образом для конечных потребителей. Подъем цен на оцинкованную рулонную сталь за 2 месяца на 18 – 20% не только сильно ударили по кошельку застройщика весной и в начале лета, но и вызвали дефицит на рынке тонколистового проката. Многие даже самые крупные российские производители фасадных и кровельных материалов не могли своевременно обеспечить своих клиентов продукцией. Многие крупные металлоторговцы организовали «Стоп-продажи» на оцинкованную сталь, как с полимерным покрытием, так и без него в толщинах 0,35 – 0,45 мм. Там где это не было сделано, металл в условиях неопределенности рынка продавался по сильно завышенным ценам.

Что же стало причиной столь стремительного роста цен? Цены на стальную продукцию повысили ведущие российские производители. Что же еще, кроме желания увеличить прибыль, способствовало этому. По мнению специалистов портала metallinfo.ru следует выделить следующие причины:

Рост цен на металлопродукцию на мировых рынках. Российская металлургическая промышленность сильно интегрирована в мировой рынок, является экспортноориентированной и всегда реагирует на изменения цен на внешних рынках. С начала года цены пошли стремительно вверх. Основным драйвером роста стал Китай, который снизил производство металлопроката, на фоне растущего спроса внутри страны. Также рост наблюдался на рынке Европы и Северной

Америки. Повышение спроса разогрело биржи и цены пошли вверх.

Девальвация рубля, которая наблюдалась в 2015 году и начале 2016, повысила привлекательность зарубежных рынков для российских металлургов. При продажах металла на экспорт, рублевая выручка растет пропорционально ослаблению российской валюты.

Сезонные факторы внутри страны. По многолетним наблюдениям, как правило, в феврале-марте наблюдается начало сезонного роста цен на металлопрокат и трубы, которое связано с началом строительного сезона и повышением спроса во многих отраслях экономики, в том числе и частном секторе, долю потребления которого нельзя недооценивать. Помимо реального спроса, рост поддержали игроки, которые ориентированы на спекулятивные продажи.

При хорошей мировой конъюнктуре отечественные металлурги устанавливают цены на металлопродукцию на домашнем рынке даже выше, чем на внешнем. В начале 2016 года, по причине низкого спроса на внутреннем рынке, связанного с сезонным фактором, и проблем российских металлургов в связи с принятием антидемпинговых мер на внешних рынках, металлурги были вынуждены держать цены внутри страны ниже, чем за рубежом. При изменении конъюнктуры, сработал эффект пружины, «цены выстрелили» и не просто догнали мировые, но и обогнали их.

Рыночные условия 2016 года не могли не коснуться нашего производства и избежать дефицита металла порой получалось только ценой закупок рулонной стали по завышенным ценам. Однако стоит отметить и положительные моменты:

Расширилась линейка толщин и цветов, в которых мы стали производить профнастил и гладкий лист.

КРОВЛЯ 2.0 И МИРОВОЙ РЫНОК СТАЛИ



Если появление в линейке нашей продукции профнастила в толщинах 0,35-0,38 мм., было вызвано стремительно растущим спросом (на основе факторов, описанных выше), то появление в ассортименте металла в цветах 1014 (слоновая кость), 1015 (светлая слоновая кость), 3003 (рубиново красный), 9002 (Серо-белый), 9006 (бело-алюминиевый) само увеличило спрос на данные цвета среди наших клиентов.

К слову сказать, мы и дальше планируем предлагать своим покупателям новые интересные цвета и покрытия для нашей продукции. Уже сейчас мы можем их разместить в производство при объеме заказа от 500 погонных метров такие варианты цветов, как:

Жемчужно-белый
RAL 1013

Мятно-зеленый
RAL 6029

Оксид красного
RAL 3009

Графитовый серый
RAL 7024

Ультрамариново-синий
RAL 5002

Светло-серый
RAL 7035

Водная синь
RAL 5021

Транспортный серый
RAL 7042

Лиственno-зеленый
RAL 6002

А также многие другие
оттенки.

На основном складе (г. Иваново, ул. Красных Зорь, д.73) открылась отдельная площадка для отгрузки профнастила.

Появление площадки №4 для профнастила позволило распределить грузопоток машин и ускорить загрузку автомобилей.

Производство профнастила переехало в новое здание, построенное нашими коллегами из ООО «Строительные конструкции» также на территории базы на ул. Красных Зорь, 73.

Переезд в собственное помещение из арендуемого – это праздник для любой компании, а когда новое здание построено по современным технологиям, отвечает всем нуждам производства и находится на одной территории с офисом и складом – это победа во всех отношениях. Новый производственный цех для наших клиентов – это прежде всего уменьшение сроков производства за счет практически стопроцентного упразднения транспортного звена между производством и складом.

ПЕРСПЕКТИВЫ 2017 ГОДА

Если на российском рынке металла положительных тенденций связанных с откатом цен эксперты рынка в 2017 году не ожидают, а наличие дефицита на рынке во многом будет зависеть от курсов мировых валют, то хороших новостей от нашего производства можно ожидать в следующем году в достаточном количестве.

Установка линии размотки рулонной стали.

Данный станок позволит нам предложить покупателям отмотку тонколистового оцинкованного проката с полимерным покрытием и без него. Что на наш взгляд может заинтересовать широкий сегмент строительных компаний, в том числе занимающихся производством вентиляционных каналов, сэндвич-панелей, кровельных и фасадных материалов

Установка линии по производству профнастила H57. Данный профиль будет интересен строительным компаниям в качестве кровельного материала для промышленных зданий, а также в качестве материала для межэтажных перекрытий.

Установка первой в Ивановской области линии по производству металличерепицы.

Эстетические свойства в сочетании с доступной ценой давно сделали металличерепицу одним из самых распространенных видов кровельного материала. Теперь, всех кто решил в 2017 году сделать крышу, мы с радостью готовы будем пригласить в наши офисы.

Таким образом, несмотря на все локальные катаклизмы, которые произошли в 2016 году, Кровля 2.0 продолжает развиваться, строить планы на будущее, завоевывая доверие своих покупателей.

**Менеджер по развитию
ГК «М-Сервис»**

Максим Куц



УТЕПЛИТЕЛЬ

ТЕПЛО И БЕЗОПАСНОСТЬ



В 2016 г. в продаже появилась новая группа товаров – теплоизоляция ISOVER.

ISOVER – это теплоизоляция в рулонах и плитах из минеральной ваты на основе стекловолокна и каменного волокна высочайшего качества. Теплоизоляция ISOVER производится из природных материалов: песок, сода, известняк (стекловолокно) и горных пород (каменное волокно).

Современные теплоизоляционные материалы ISOVER из минеральной ваты применяются для утепления стен, кровли, фасадов домов, а также являются хорошим утеплителем для пола. Строительная теплоизоляция обеспечивает высокий уровень теплозащиты благодаря низкому коэффициенту теплопроводности материала. Благодаря особой структуре волокна утеплитель для пола в для стен обладает хорошими акустическими свойствами и значительно снижает уровень шума в помещении. Теплоизоляция ISOVER из минеральной ваты применяется для шумоизоляции перегородок, внутренних облицовок и подвесных потолков.

Утеплитель должен быть долговечным и безопасным для здоровья человека и окружающей среды. Долговеч-

ность и безопасность теплоизоляции ISOVER проверена и подтверждена ведущими научно-исследовательскими институтами России. Теплоизоляция ISOVER производится в соответствии с европейским стандартом EN 13162, международным стандартом ISO 9001 и стандартами группы «Сен-Гобен»

ГК «М-Сервис» рада предложить Вам только самые качественные и проверенные товары, в наличии на складе.

Таким образом наша компания продолжает развитие ассортиментной политики, предоставляя клиентам полный комплекс товаров и услуг, необходимых для строительства и ремонта.

С любыми вопросами по использованию теплоизоляции ISOVER можно обратиться в отдел продаж.



Менеджер отдела «сопутствующие товары и крепеж» ГК «М-Сервис»

Илья Шикин

ОСНОВНАЯ ЗАДАЧА ГИДРОИЗОЛЯЦИИ И ПАРОИЗОЛЯЦИИ – ОБЕСПЕЧИТЬ ТРЕБУЕМЫЙ РЕЖИМ РАБОТЫ ТЕПЛОИЗОЛЯЦИИ



Задача гидроизоляционного слоя – не пустить внутрь подкровельного пространства воду и влагу с улицы. Кровельный материал (шифер, металлическая черепица и пр.) обеспечивает защиту от прямого попадания осадков, создавая преграду для дождя и снега, но туман, мгла или пар после летнего дождя легко просачиваются через эти покрытия внутрь, а внутри кровли расположен теплоизоляционный слой, который должен максимально удерживать теплый воздух, не пропуская его наружу. Если влага проникнет в утеплитель и напитает его, то теплоизоляционные характеристики резко снизятся, ведь зимой все воздушные поры будут «забиты» ледяными кристаллами замороженного пара. Значит, утеплитель надо каким-то образом оградить от поступающей снаружи влаги. И сделать это должен гидроизоляционный пленочный материал.

Пароизоляция создается изнутри кровельного пирога. Ее функция – защитить утеплитель от паров из внутренних помещений. Даже если в доме создана отличная вентиляция, пар все равно будет присутствовать, потому что дышат люди, варится еда, включаются утюги, увлажняются принадлежности, принимаются ванны, поливаются растения и пр. Естественно, теплый пар будет скапливаться у потолка, а через него – пробираться в утеплитель. Поэтому перед теплоизоляционным слоем обязательно ставят паробарьер.

Таким образом, гидроизоляционные и пароизоляционные материалы значительно продлевают срок службы утеплителя. Во-первых, предотвращая проникновение влаги внутрь утеплителя. Во-вторых, как неотъемлемая часть вентиляционной системы, эти материалы участвуют в предотвращении накопления в теплоизоляционном материале влаги, обеспечивая выход наружу ее паров.

Супердиффузионная мембрана, защищенная с двух сторон нетканым полотном из полипропиленовых волокон с интегрированной монтажной лентой, предназначена для защиты подкровельных конструкций от атмосферной влаги, конденсата и ветра. Применяется для утепленной скатной кровли в качестве гидроизоляционного слоя, также может использоваться в стеновых конструкциях для защиты теплоизоляции под сайдингом или в вентилируемых фасадах. Благодаря высокой паропроницаемости пленка сохраняет теплоизоляцию и несущие элементы конструкции сухими, обеспечивает надежное функционирование крыши, снижает теплопотери, защищая конструкцию кровли от проникновения холодного воздуха в утеплитель. Может служить временной кровлей в течение 1 месяца.

Менеджер отдела «сопутствующие товары и крепеж» ГК «М-Сервис»

Илья Шикин

СЕРВИС



Понятие «клиентский сервис» обычно применяется к людям профессий, которые сталкиваются с клиентом в повседневной работе лицом к лицу. Сюда обычно относят очевидные профессии, например, продавцов, клерков, официантов. На самом деле понятие сервиса и профессий, относимых к сервисным, существенно более широко и включает должности, менее очевидные, но не менее важные.

Сегодня клиент покупает не только товар или услугу, а именно сервис. И если он не получает соответствующего обслуживания, будьте уверены, об этом узнают пользователи социальных сетей, друзья, родственники, коллеги по работе. В то же время отличная работа отдела обслуживания клиентов может творить чудеса, делая клиентов довольными и преданными вашей компании, а иногда превращая их в адвокатов бренда.

По утверждению известного американского специалиста по управлению Питера Друкера, предназначение любого бизнеса заключается в удовлетворении запросов клиента. Теоретик маркетинга Ф. Котлер также считает, что ключевым фактором рыночного успеха предприятия является завоевание и удержание клиента благодаря эффективному удовлетворению его потребностей. Решение проблем клиента – и есть сервис. Таким образом, сервис – это составная часть любого бизнеса. Как только компания берет часть функций клиента на себя, например доставку товара, она начинает продавать услугу, а клиент – платить.

Таким образом, сегодня любая компания – сервисная по определению. И просто вынуждена осознавать себя сервисной, чтобы, по крайней мере, сохранить свое место на рынке.

Многоканальность сервиса – ГК «М-Сервис» дает возможность размещения заказов по телефону и электронной почте. Отлично себя проявляет интернет – магазин с каждым днем получая все больше и больше положительных отзывов от довольных покупателей. Как же удобно в режиме онлайн видеть актуальные цены, остатки, ожидаемые поставки на склад. Разместив заказ в интернет-магазине, нужно просто дождаться звонка менеджера по продажам и согласовать доставку, со всеми необходимыми пожеланиями. Все это делается для того, чтобы любому покупателю было комфортно работать с нами.

Работа команды профессионалов – для работы с клиентом подбираются специалисты с отличными коммуникационными навыками, которые также являются превосходными слушателями, и чей склад ума подходит для общения с клиентами. Производится постоянное обучение сотрудников, что позволяет улучшать и развивать их компетенции, которые помогают повышать уровень обслуживания клиентов. В ГК «М-Сервис» специалистам по продажам предоставлено больше полномочий. Это дает возможность им брать на себя больше ответственности, принимать решения и решать возникающие проблемы.

СЕРВИС

Фокус на клиенте – реализована, поддерживается и постоянно совершенствуется клиентоориентированная культура в компании. Интересы покупателей стоят во главе угла. Все обещания, которые компания предоставляет, несомненно, будут выполнены. Получение обратной связи от клиентов – главная награда для менеджера по продажам и компании в целом. Только так можно узнать истинную оценку своей работы. Каждое замечание и желание клиента является основой для развития клиентского сервиса в компании.

Гибкая политика в отношениях с клиентом. Получение карты лояльности позволяет клиентам пользоваться дополнительными скидками и специальными предложениями. Мы особенно дорожим долгосрочными партнерскими отношениями. Всегда готовы искать совместное решение самых сложных задач.

Комплексный подход к работе – последний по списку, но далеко не последний по значимости. Мы стремимся, чтобы работа «в режиме одного окна» себя проявляла у нас в полной мере. Уже сейчас у нас можно получить максимально полный комплекс товаров и услуг, связанных со строительством, а именно:

развитие производственной базы – собственное производство профнастила, прессованного настила, светотехнического оборудования и другое)

развитие строительных конструкций – собственное проектирование, изготовление и монтаж

развитие торговой деятельности – постоянное совершенствование ассортимента металлопродукции и соответствующих товаров.

Также большим успехом пользуется услуга изготовления закладных деталей и металлических пластин в размер заказчика.

Мы постоянно совершенствуемся и в самое ближайшее время станем еще ближе к нашим покупателям.

Будет запущен в работу онлайн чат на сайте компании. Внедрение этой опции предоставит клиентам и посетителям сайта простой способ мгновенного взаимодействия с нами. Также получит дополнительное развитие продвижение с помощью социальных сетей. Будет уделяться дополнительное внимание группам, чатам, форумам. Все это позволит клиенту получать ответы на свои вопросы с максимальным комфортом для себя.

Обслуживание клиентов будет максимально диверсифицировано. Покупатели для личных целей будут обслуживаться отдельно от заказчиков корпоративного направления. Это позволит предоставить еще больше внимания, а также повысить качество обслуживания каждого покупателя, независимо от его статуса.

Мы будем прикладывать все усилия, чтобы продолжать удивлять своих покупателей. В своей работе мы стре-

мимся не только удовлетворить запрос клиента, но и превзойти его ожидания от работы с нами. Только тогда мы по-настоящему запомнимся, а полученные покупателем положительные эмоции, позволят ему нас рекомендовать своим коллегам, родственникам и друзьям.

Часто в компаниях делают большую ошибку разделяя сотрудников на работающих с клиентами и не работающих. В реальности же, практически все сотрудники имеют возможность или вероятность быть вовлеченными в клиентский сервис. Для клиента в целом неважно, какую должность занимает сотрудник, с которым он имеет дело. Любой сотрудник представляет компанию, а значит, предоставляет сервис клиенту в той или иной форме. Внутренние клиенты так же важны, ибо внутренний клиентский сервис отвечает за качество работы с клиентами внешними.

Внутренний клиентский сервис определяет истинность мотивов и серьезность подхода к построению качественного клиентского сервиса. Если с внешней стороны – в торговом зале, за прилавком, все обстоит красиво, а за закрытыми дверями офиса бардак и грусть, разобщенность и дурная аура – такой клиентский бизнес фальшив. Не может быть хорошего сервиса в компании, где все руководство – не уважает своих сотрудников, не вкладывает деньги в их развитие.

ГК «М-Сервис» гордится созданным дружеским и профессиональным коллективом единомышленников на всех уровнях и во всех подразделениях. Есть полное понимание, что главная ценность в успешной работе компании – это люди, которые эту работу выполняют. Клиенты делают выводы о компании, с которой они работают, по итогам встречи с ее сотрудником и, на мой взгляд, это вполне обоснованно. Они готовы платить больше не потому, что сотрудник улыбнулся им и сказал заученную во время тренинга фразу, а потому что видят профессионализм, высокий уровень мотивации и преданности своему делу, а также настоящее, не наигранное желание помочь решить проблему.



Руководитель отдела продаж ГК «М-Сервис»

Василий Капустин

СОВРЕМЕННЫЕ ОГРАЖДАЮЩИЕ КОНСТРУКЦИИ



Это своеобразный аналог секционных заборов из сетки рабицы, которой имеет более высокое качество, эстетичный внешний вид и полимерное покрытие. Панельные заборы в наше время достаточно популярны. В основном они используются для ограничения территорий тех объектов, которые имеют важные стратегические значения. А также в тех местах, которые требуют повышенной безопасности. Не редки случаи использования панельных заборов и на территории частных домов и дачных участков. Потому как их установка не требует особых материальных затрат и не отнимает много времени.

Панельная сетка имеет широкий спектр цветовых решений, что позволяет насладиться его изысканным внешним видом. Покраска панельным заборам не нужна, потому как в процессе их обработки используется только лишь горячее цинкование, после которого наносится цветное полимерное покрытие.

Преимущества ограждений:

фирменная гарантия производителя до 60 лет.

защита от нежелательного проникновения на территорию (антивандальная система крепежа)

возможность установки независимо от времени года установку ограждения на винтовых сваях можно производить даже в зимний период времени

наличие электромеханических замков у ворот и калиток

экономичная установка, не требующая привлечения специальной техники

жесткая конструкция, для которой нет необходимости изготавливать металлическую рамку

возможность демонтажа (сборки и разборки) ограждения и установки его на другом объекте

контроль качества на всех этапах производства

сочетание цены и качества.



Менеджер отдела продаж
ГК «М-Сервис»

Анастасия Шурухнова



ПОЛЫ ДЛЯ БИЗНЕСА

ООО «ПОДРЯДЧИК»

(4932) 45-25-45



ПРИБОРЫ УЧЕТА



ВОДОЧИСТКА



ТРУБЫ И ФИТИНГИ

ИНЖЕНЕРНЫЙ ЦЕНТР «ГИДРОСФЕРА»
РЕАЛИЗУЕТ КОМПЛЕКСНЫЙ ПОДХОД
К РЕШЕНИЮ ЗАДАЧ ИНЖЕНЕРНЫХ
КОММУНИКАЦИЙ ВАШЕГО ДОМА.

Ассортимент насчитывает более 5000 наименований – как для эконом решений, так и на самый изысканный вкус. Благодаря более чем 10-летнему опыту, мы выбрали самые простые и доступные решения самых сложных задач.

У нас вы можете заказать проект отопления, водоснабжения, вентиляции и кондиционирования вашего дома, а опытные монтажники воплотят его в жизнь.



ВОДОНАГРЕВАТЕЛИ



КАНАЛИЗАЦИЯ



РАДИАТОРЫ ОТОПЛЕНИЯ



САНТЕХНИКА



НАСОСЫ

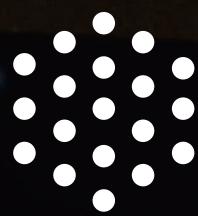


КОТЛЫ

Желаем удачных
покупок!

г. Иваново, 10-й Проезд, 51
тел.: 8 (4932) 34-30-64

ГАРАНТИЯ КАЧЕСТВА
СГИДРОСФЕРА



MSG

строительные
конструкции



СТРОИТЕЛЬНЫЕ КОНСТРУКЦИИ – ЛОКОМОТИВ РОСТА ГРУППЫ КОМПАНИЙ М-СЕРВИС

ГК «М-Сервис» рада сообщить, что 2016 год стал очень успешным для нашего подразделения «Строительные конструкции». В нашей работе мы всегда используем только самые современные технологии и проверенные проектные решения. Мы продолжаем набираться опыта и рasti. Этому способствует ряд заключенных договоров и новых объектов, реализованных в 2016 году. Но обо всем по порядку.

Прежде всего, в 2016 году объем выпуска металлоконструкций составил более 2500 тонн. Увеличению объемов производства способствовали: увеличение производственных площадей, модернизация производства, а также применение собственных разработок в проектировании. Одним из таких решений является применение в конструкциях рамных каркасов из балок переменного сечения. Особенностью таких рам является использование металлопроката с более высокими показателями прочности, при одновременном снижении его толщины, что существенно снижает металлоемкость и соответственно затраты на закупку для заказчиков.

Примером такого здания является производственный цех профнастила Кровля 2.0 по адресу г. Иваново, ул. Красных Зорь, д. 73. Металлоёмкость объекта составила 53,65 кг/м² и это с 2-мя 6,5-тонными кран-балками!

В этом году успешно произведена модернизация станка ЧПУ термической резки металла на установку плазменной резки с программным управлением.

Энергоэффективность и мощность. Эти два наиболее важных для любого специалиста качества гармонично сочетаются в современной системе плазменной резки Powermax 105, использующей воздух в качестве плазмообразующего газа.

Оборудование используется для широкого спектра операций, начиная от промышленной резки, заканчивая строжкой. Стоит отметить, что произведённые детали не нуждаются в дополнительной обработке, что позволит Вам сэкономить как время, так и финансовые средства. Современный станок с ЧПУ по праву считается незаменимым оборудованием для промышленных предприятий, так как он позволяет выполнять самый сложный раскрой листового металла с максимальной точностью и высокой производительностью.



Такая машина применяется для резки любых компонентов металлических строительных конструкций, разнообразных элементов технологического оборудования.

ГК «М-Сервис» в этом году вышла на новый уровень контроля качества выпускаемой продукции металлических конструкций, создав собственную независимую Лабораторию неразрушающего контроля, оснащенную средствами контроля и измерительным оборудованием, что позволяет нам проводить широкий спектр исследований. Основным видом деятельности лаборатории является: ультразвуковой и визуально-измерительный контроль сварных соединений металлоконструкций.

Визуально измерительный контроль сварных швов – это внешний осмотр достаточно крупных сварных конструкций, как невооруженным глазом, так и при помощи различных технических приспособлений для выявления более мелких дефектов, не поддающихся первоначальной визуализации. Визуальное обследование в поисках дефектов производят с внешней стороны сварного шва, где при их обнаружении можно выполнить минимальные измерения с помощью оптических приборов и инструментов, заключить акт визуального осмотра.



СТРОИТЕЛЬНЫЕ КОНСТРУКЦИИ

Внешним осмотром проверяют качество подготовки и сборки заготовок под сварку, качество выполнения швов в процессе сварки и качество готовых сварных соединений. Как правило, внешним осмотром контролируют все сварные изделия независимо от применения других видов контроля. Визуальный контроль во многих случаях достаточно информативен и является наиболее оперативным методом контроля.

Для обеспечения безопасных условий эксплуатации различных объектов со сварными соединениями все швы необходимо подвергать регулярной проверке. Вне зависимости от их новизны или давнего срока эксплуатации металлические соединения проверяются различными методами дефектоскопии. Наиболее действенным методом является УЗК – ультразвуковой контроль.



Ультразвуковой контроль сварных соединений относится к неразрушающим методам контроля сварки и является одним из наиболее применяемых методов.

Преимуществами ультразвуковой дефектоскопии являются:

- информацию о качестве сварного соединения можно получить достаточно быстро;
- возможность контроля соединений большой толщины;
- компактность оборудования и приборов;
- этим методом можно выявить почти все известные сварные дефекты.

Отдельно следует отметить увеличение производства и поставки нашей продукции для Топливно-энергетического комплекса в 2016 году. Силами нашего подразделения осуществлены поставки металлоконструкций гидрокрекинга для Ярославского, Московского и Уфимского нефте-перерабатывающих заводов общим весом более 1000 тонн.



*Главный инженер
ООО «Строительные
конструкции»*

Сергей Шанюшкин



САМЫЕ ЗНАЧИМЫЕ ВЫПОЛНЕННЫЕ ОБЪЕКТЫ В 2016 ГОДУ



Здание цеха по производству профнастила. г. Иваново ул. Красных Зорь 73. Площадь 1080 м², с двумя кран-балками – 57,945 тн



Универсальное здание по адресу: Ивановская область, г. Тейково.
Площадь 460 м² – 31,577 тн



Магазин розничной торговли по адресу: г. Иваново пр. Строителей 96 В. Площадь 432 м² – 13,85 тн

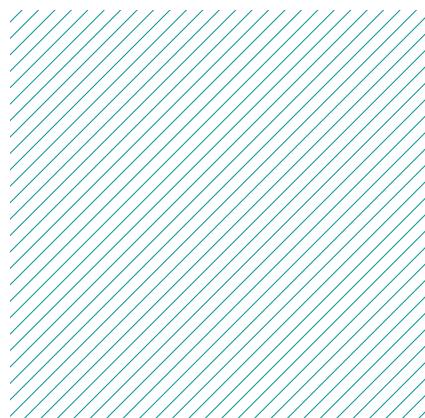
САМЫЕ ЗНАЧИМЫЕ ВЫПОЛНЕННЫЕ ОБЪЕКТЫ В 2016 ГОДУ



Реконструкция биологических очистных сооружений на территории филиала ООО АНК «Башнефть» Вес м/к 127,756 тн



Металлоконструкции для строительства магазина по адресу:
г. Кохма, ул. Кочетовой возле д. 53. Площадь 814 м² – 30,4 тн



Металлоконструкции для строительства Ярославского нефте-перерабатывающего завода.

Объединенный демонстрационный центр продукции военного назначения Государственной корпорации «Ростех» Вес м/к 880 тн.

САМЫЕ ЗНАЧИМЫЕ ВЫПОЛНЕННЫЕ ОБЪЕКТЫ В 2016 ГОДУ

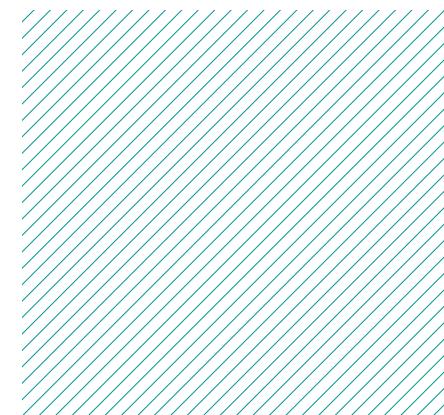


Металлоконструкции для строительства Тейковского фанерного завода.
Площадь 3460 м² – 78,122 тн

М/К для строительства кафе по адресу:
г. Иваново перекресток ул. Лежневской
и пр. Текстильщиков. Площадь 324 м² –
19,611 тн

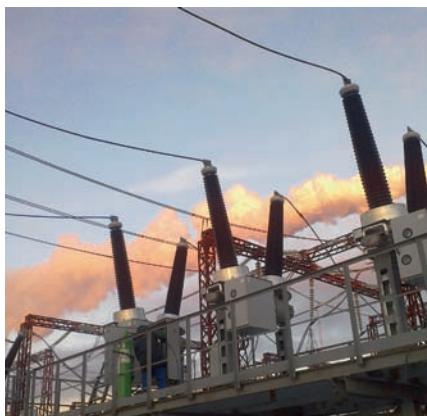


Торгово-деловой комплекс с автостоянкой «Лента». Площадь 9352 м² – 398,984 тн



Склад готовых изделий по адресу: г. Иваново, ул. Красных Зорь 73 с 1 кран-балкой.
Площадь 320 м² – 23,400 тн

САМЫЕ ЗНАЧИМЫЕ ВЫПОЛНЕННЫЕ ОБЪЕКТЫ В 2016 ГОДУ



Комплект металлоконструкций по объекту «Реконструкция ОРУ 220 кВ» 12 тн



Металлоконструкции для строительства московского нефте-перерабатывающего завода – 495,000 тн



Магазин розничной торговли по адресу: г. Иваново, ул. Шевченко 4а. Площадью 599 м² – 18,298 тн

Овцеферма по адресу: Ивановская обл., г. Нерль. Площадь 690 м² – 21,000 тн

ОБЪЕМ ПОТРЕБЛЕНИЯ МЕТАЛЛОКОНСТРУКЦИЙ НЕУКЛОННО РАСТЕТ, ЧТО СПОСОБСТВУЕТ РАЗВИТИЮ ЗАВОДОВ МЕТАЛЛОКОНСТРУКЦИЙ

Основным потребителем металлоконструкций в России является Строительный комплекс, поэтому металлурги и поставщики металлопродукции активно работают над расширением внутреннего рынка. Благодаря усилиям крупнейших металлургических компаний и научных институтов стальное строительство развивается огромными темпами, причем не только в традиционных для себя сферах, таких как инфраструктурное и промышленное строительство, но и в гражданском строительстве, следуя примеру лучших мировых практик.

В развитых странах доля многоэтажных зданий на стальном каркасе достигает 50-65%, в этом смысле в строительном комплексе России имеется огромный потенциал. В ближайшие годы будут приняты новые ГОСТы, СНиПы, СП и другие нормативные документы, которые способствуют ликвидации отставания России от развитых стран в части нормотворчества. Новые документы позволят проектировать здания из новых материалов и с использованием передового зарубежного опыта, а также беспрепятственно проходить экспертизу.

Основным преимуществом для застройщика при использовании металлоконструкций является снижение переменных затрат за счет высокой скорости возведения зданий и гибкости их планировки. Дом на стальном каркасе со степенью готовности 95% можно построить за 3-4 месяца. В ближайшее время объем жилого строительства на стальном каркасе достигнет 1 млн кв.м. Еще одним перспективным сегментом для расширения области применения стальных конструкций является социальная инфраструктура. Активное развитие российских агломераций требует постоянного возведения высотных зданий, спортивных, логистических, оздоровительных и учебных объектов. Заводы металлоконструкций постепенно переходят от проектирования и производства конструкций для уникальных зданий к созданию универсальных моделей объектов различного назначения.

За последние несколько лет введено более 500 тыс. т новых мощностей по производству металлоконструкций и металлообработке для строительной индустрии. Россия остается одной из самых перспективных стран для развития металлостроительства.

Коммерческий директор
ООО «Строительные конструкции»

Алексей Дратцев



В АССОРТИМЕНТЕ СКЛАДСКИХ ПОЗИЦИЙ ПОЯВИЛСЯ МЕТРИЧЕСКИЙ КРЕПЁЖ КЛАССА ПРОЧНОСТИ 12.9



ПРИЧИН
ОБРАТИТЬСЯ
ИМЕННО В НАШУ
КОМПАНИЮ

Безукоризненное качество продукции. Мы гарантируем, что все поставляемые товары обладают высоким качеством. Перед отгрузкой металлопрокат проходит тщательную проверку на отсутствие дефектов.

Привлекательные цены. Мы находим особый подход к каждому заказчику и предлагаем гибкие условия поставок. Прямое сотрудничество с производителями металлопроката позволяет нам реализовывать продукцию по оптимальным ценам.

Доставка. Нашей компаний производится доставка собственным транспортом по Иванову, Ивановской области и в ближайшие регионы. Мы доставляем грузы шесть дней в неделю и в то время, когда вам удобно.

Структурное подразделение ООО «Строительные конструкции» осуществляют новые услуги Резка стальных кругов диаметром от 50 до 500 ,вытаскивание высокопрочных шпилек . Изготовление металлических пластин нужного размера и толщины Для нас важно удовлетворение потребностей клиентов, и поэтому мы осуществляем резку металлопроката нужного размера и с учетом желаний заказчика.

На производственной площадке нашей компании мы изготавливаем металлоконструкции по Вашим чертежам. При необходимости проектируем и рассчитываем необходимую Вам конструкцию или металлоизделие.

Изделия этого класса обладают самой высокой механической прочностью и способны противостоять осевым нагрузкам на разрыв величиной до 1200 Мпа.



Использование высокопрочного крепежа 12.9 дает ряд неоспоримых преимуществ:

Он выдерживает минимальную разрушающую нагрузку в 2.7 раза большую, чем крепежные элементы с классом прочности 4.8 и в 1.4 раза большую, чем изделия с классом прочности 8.8. Высокие прочностные характеристики позволяют использовать меньшие по размеру и весу крепежи при тех же нагрузках, что облегчает сборочные работы и не утяжеляет вес конструкций.

Малая металлоемкость высокопрочного крепежа 12.9 и, как следствие, более низкая цена.

Высокая прочность в момент затяжки, стойкость к многократным циклам сборки-разборки, стойкость против хрупкого разрушения при высоких циклических и ударных нагрузках, долговременная защита от коррозии.

Резьбовые соединения с применением крепежа повышенной прочности могут работать в жестких условиях эксплуатации, в агрессивной атмосфере химического производства, при повышенных и пониженных температурах.

Основным сырьем для изготовления болтов класса прочности 12.9 служат специальные виды сталей:

20Г2Р – конструкционная легированная борсадержащая сталь;

40Х – легированная сталь с содержанием углерода не более 0.4% и хрома до 1.1%; 30Х3МФ – хромомолибденованадиевая легированная сталь.

Трудно переоценить значение высокопрочного крепежа 12.9 для промышленности, машиностроения, авиастроения, строительства мостовых конструкций и железнодорожных путей. Высокое качество метизов и стабильность механических характеристик гарантируется заводами-изготовителями и должно быть подтверждено соответствующими сертификатами.

Так же можем предложить Саморезы **HARPOON** с **EPDM** шайбой для крепления профилированных листов к металлоконструкциям до 12,5 мм НЕ5-Р-Р219, которые в большом объеме в наличии на складе.



Закаленная углеродистая сталь SAE 1022, антикоррозийное покрытие **RUSPERT ® TYPE II**

Увеличенная до 5 мм высота головки самосверлящего шурупа для лучшего удержания в бите

Шайба d = 19 мм из углеродистой стали стали SAE 1022 с антикоррозионным гальваническим цинковым покрытием с EPDM

В 2016 в ассортименте сопутствующих товаров появился инструмент, теперь в ГК М-Сервис Вы можете приобрести пистолеты для герметика и пены, молотки, кисти, валики, а также монтажную пену и герметик по выгодной цене.



Основное направление деятельности компании «МеталлСервисГрупп» – поставка металлопрокатной продукции и стройматериалов, изготовление металлоконструкций.

Сотрудники компании оказывают профессиональные консультации по выбору металлопрокатной продукции, помогают определить подходящий тип проката, вид стали, рассчитать необходимые размеры. Высокая квалификация наших специалистов позволит вам сэкономить время и денежные средства. Логистический отдел сможет решить любую задачу в минимальные сроки.

Уже более 10 лет наша команда оперативно и качественно поставляет металлопрокат и строительные материалы на производственные объекты и стройки. Большой опыт на этом рынке и ответственный подход сформировали ООО «МеталлСервисГрупп» отличную репутацию.



Менеджер отдела
«сопутствующие товары
и крепеж» ГК «М-Сервис»
Илья Шикин

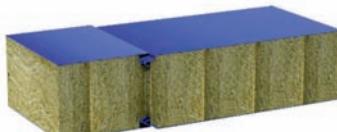
СЕНДВИЧ ПАНЕЛИ

КРОВЕЛЬНЫЕ И СТЕНОВЫЕ СЭНДВИЧ ПАНЕЛИ, ПРЕДЛАГАЕМЫЕ НАШЕЙ КОМПАНИЕЙ, ЯВЛЯЮТСЯ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫМ СТРОИТЕЛЬНЫМ МАТЕРИАЛОМ

Имеют разную толщину с двумя типами утеплителя – минеральной ватой (в качестве наполнителя служит минеральная вата с водоотталкиванием, плотностью базальтового негорючего волокна 110 кг/м³, прочность на срез – 100 кПа, на сжатие – 110 кПа.) и пенополистеролом (плотность 14-17 кг/м³). Обладают хорошей теплоизоляцией, водоотталкивающими свойствами, тепло- и звукоизоляцией и устойчивостью к температурным перепадам. Не деформируется. С обеих сторон утеплитель закрывают профилированные листы из оцинкованной стали. Благодаря разнообразию профилей и полимерного покрытия по каталогу RAL можно добиваться в строительстве разных результатов с точки зрения эстетики и практичности. Точность стыкового соединения, обеспечивает надежную теплоизоляцию и герметичность монтажа.

Стеновые сэндвич панели

представляют собой наружную обшивку стен зданий с высокой устойчивостью к стиранию, коррозии, ультрафиолету и внешним природным воздействиям. Кроме того, стеновые панели быстро монтируются, просты в эксплуатации и доступнее большинства других строительных материалов. Благодаря этому они нашли широкое применение при возведении сооружений различного назначения: складских объектов, торговых центров, культурных, спортивных и административных сооружений, офисных и производственных зданий. А так же в качестве вертикальных, горизонтальных и наклонных ограждающих строительных конструкций при возведении быстровозводимых зданий различного назначения: наружных и внутренних стен, перегородок, противопожарных преград, подшивного потолка и для реконструкции и утепления старых зданий и сооружений.



Кровельные панели

имеют классический глубокий профиль. Они безопасны и долговечны. Являются элементами полной заводской готовности и подходят для монтажа на объектах, строящихся по каркасно-панельной схеме.



Рекомендуемые указания по транспортировке, хранению и монтажу сэндвич – панелей.

1 Сэндвич панели транспортируются на строительную площадку автомобильным транспортом в транспортной упаковке.

Во время погрузо-разгрузочных работ с транспортными пакетами необходимо производить контроль целостности упаковки пакета. При наличии признаков разрушения, потери прочности или жесткости упаковки, необходимо произвести ремонт упаковки. Не допускается перевозка панелей в упаковке, имеющей признаки разрушения, потери прочности или жесткости.

Запрещается перевозка переупакованных панелей, если конструкция упаковки не одобрена производителем панелей. Без согласования с производителем панелей запрещается перевозка панелей видом транспорта и на расстояния, не оговоренные в контракте.

Перевозка панелей и раскрепление паллет осуществляются по правилам, принятым на данном виде транспорта. Для автомобильного транспорта крепить пачки с панелями к кузову автомобиля при помощи мягких стяжных лент.

Погрузка и разгрузка паллет с панелями выполняется вилочным погрузчиком или краном, причем в последнем случае для строповки паллет следует применять мягкие стропы и траверсу.

2 Металлическая поверхность панелей защищена самоклеящейся полипропиленовой пленкой для защиты полимерного покрытия сэндвич панелей от механических повреждений во время транспортировки и проведения монтажных работ. Поверхности панелей необходимо защищать от прямого попадания солнечных лучей, чтобы не допустить сильного прилипания защитной пленки к металлическим листам панелей. До монтажа панели рекомендуется хранить на поддонах.

В случае складирования транспортного пакета на землю или иную неровную поверхность, пакеты следует устанав-

СЕНДВИЧ ПАНЕЛИ

ливать на предварительно подготовленные прокладки из деревянных брусьев, уложенных в одной плоскости перпендикулярно длинной стороне паллеты. Для обеспечения отекания воды, транспортный пакет следует укладывать с небольшим уклоном. Участок хранения должен обеспечивать отекание воды с поверхности пакета и из-под пакета, а также исключать попадание грязи на поверхности панелей.

Срок хранения транспортного пакета на открытом воздухе в упаковке не должен превышать трех месяцев. В течение срока хранения следует производить проверку упаковки на предмет ее целостности, а так же следить за отсутствием разрушений и подмывов поверхности под опорными брусьями.

3 Перед монтажом панелей необходимо очистить их поверхность, соединительные замки и фасонные элементы от возможных загрязнений, препятствующих монтажу.

Монтаж панелей следует производить в соответствии с основным проектом и проектом производства монтажных работ. Проект должен содержать информацию о спо-

собе крепления каждой панели, а также о типе крепежа и его количестве. Сэндвич панели являются самонесущими конструкциями и не могут служить несущей конструкцией для других панелей.

Перед началом монтажа панелей следует проверить наличие отклонений смонтированных металлоконструкций от проектного положения. Если точность монтажа металлоконструкций не соответствует действующим нормам, запрещается монтировать панели до получения проектного решения.

ПРИ МОНТАЖЕ СЭНДВИЧ ПАНЕЛЕЙ СЛЕДУЕТ ПРИДЕРЖИВАТЬСЯ СЛЕДУЮЩЕЙ ПОСЛЕДОВАТЕЛЬНОСТИ ДЕЙСТВИЙ

1 Доставить транспортный пакет с панелями, доборные элементы, крепеж и приспособления для подъема и установки панелей на монтажную площадку в зону действия крана или другого подъемного механизма;

При подъеме транспортного пакета с использованием крана и мягких строп для исключения повреждения замковых частей панелей стропой обязательно применять бруски – распорки длиной не менее 1220мм. Бруски-распорки равномерно расположить под и над транспортным пакетом.

Подъем транспортного пакета захватом стропой за поверхность панелей не допускается.

3 Расположить транспортные пакеты на складской площадке таким образом, чтобы обеспечивался доступ к тем панелям, которые монтируются в первую очередь.

4 Наклеить уплотнитель на колонны, фахверк, прогоны и ригеля в соответствии с проектом.

Производить подъем панелей из транспортного пакета способом исключающим повреждение поверхности панелей и замковых частей. Изгибание панелей при подъеме за один или два края не допускается.

6 Установить и закрепить панели в проектном положении.

В процессе монтажа, при необходимости остановки монтажных работ на срок более одних суток, участки панели с открытой минеральной ватой необходимо защитить от попадания дождя, снега или других водных осадков.

Попадание воды на минеральную вату не допускается!

Монтаж нащельников и уплотнение стыков стековых панелей может производиться как во время, так и после монтажа панелей.

Монтаж стековых панелей производится, начиная от крайней оси в направлении от нижней панели к верхней панели.

СЕНДВИЧ ПАНЕЛИ

Учитывая, что панели покрыты полимерным покрытием, следует проявлять особую осторожность при обращении с панелями во избежание порчи покрытия. Запрещается класть на панели любые предметы, способные повредить поверхность сэндвич панелей.

Для установки панели в проектное положение, используются специальные монтажные приспособления, такие как вакуумные присоски, зажимы рычажного или струбцинного типа. Для соблюдения мер техники безопасности использование страховочной ленты обязательно.

Защитная пленка на внутренней стороне панелей удаляется непосредственно перед монтажом каждой панели. В местах крепления фасонных элементов пленка удаляется перед их установкой. Пленка на внешней стороне панелей удаляется по окончанию монтажных работ, но не позднее 10 дней. Пленка легко снимается не оставляя следов только при соблюдении режима хранения изделий.

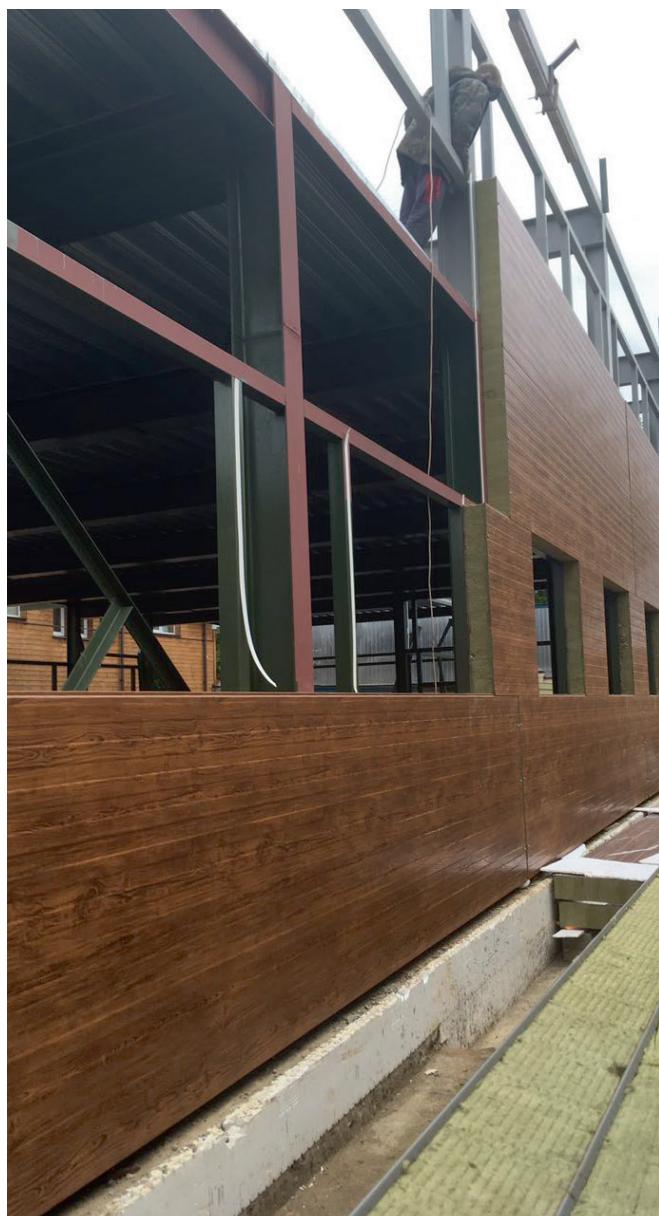
Если из-за больших колебаний температуры, прямого солнечного облучения произошла активация акрилового клея, рекомендуются следующие действия:

пленку снимать после нагревания поверхности феном (направленная струя воздуха).

остатки высохшего клея можно снимать при помощи легких растворителей типа 646, 647, предназначенных ТОЛЬКО для замачивания красок (не для разбавления!).

при необходимости монтажной резки панелей возможно применение только пил сабельного типа, лобзиков и ножниц, не допускающих местного разогрева металлической поверхности и механического повреждения покрытия панели. После резки панель необходимо очистить от стружки.

В заключении, хочется ещё раз сказать, что наша компания гарантирует высокое качество поставляемой продукции. Мы готовы не только осуществить поставку сэндвич-панелей в разном исполнении, как цветовой гаммы, так и видов наполнителей, но и смонтировать их для вас! Рады будем совместному плодотворному сотрудничеству!



ВНИМАНИЕ !

НАША КОМПАНИЯ ПРЕДЛАГАЕТ УНИКАЛЬНУЮ ВОЗМОЖНОСТЬ ПО ИЗГОТОВЛЕНИЮ СТЕНОВЫХ СЭНДВИЧ-ПАНЕЛЕЙ В ЦВЕТЕ COLORITY PRINT. ПАНЕЛИ С ТАКОЙ ОКРАСКОЙ СМОТРЯТСЯ НАМНОГО ЭСТЕТИЧНЕЕ. НЕ СМОТРЯ НА ТО, ЧТО ТАКАЯ ФОРМА ВЫПУСКА СТАЛА ДОСТУПНА СОВСЕМ НЕДАВНО, НО УЖЕ ПОЛЬЗУЮТСЯ СПРОСОМ СЭНДВИЧ-ПАНЕЛИ В ИСПОЛНЕНИИ МЕТАЛЛА, СТИЛИЗОВАННОГО ПОД СВЕТЛОЕ И ТЁМНОЕ ДЕРЕВО.

“ОПЫТНО-
КОНСТРУКТОРСКОЕ
БЮРО “СФЕРА”



Производство
и продажа
арболитовых блоков
и оборудования

ОПЫТНО-КОНСТРУКТОРСКОЕ БЮРО «СФЕРА»

Предприятие ООО «Опытно-Конструкторское Бюро «СФЕРА» более десяти лет на рынке производителей различных видов оборудования. Последние пять лет наше предприятие вплотную занимается технологией, выпуском и модернизацией оборудования для изготовления экологически чистого и самого теплого строительного материала - арболита, а также выпуском стеновых блоков и термопанелей из арболита.

Наш арболит это:

- Экономия средств в строительстве до 40 %
- качественная геометрия блока, за счет использования кассетных стальных форм с отклонением в размере не более 0,1мм и выдержки блока в запечатанном состоянии на этапе схватывания (отклонение в размере блока на сторону не более 1 мм)
- за счет небольшого веса и минимальной толщины стены из него, позволяет сэкономить расходы на строительство, на транспорт, удешевить работы по возведению стен и фундамента
- не требует дополнительных расходов на утепление, при низком коэффициенте теплопроводности, и дополнительной звукоизоляции за счет низкой шумопроводимости
- за счет большого размера блока уменьшается количество растворных kleевых швов
- при превышении нагрузки на блок, в отличие от газосиликата, никогда не треснет, а стена выстроенная из блоков по прочности приобретает свойство монолита
- хорошая механическая обрабатываемость
- отлично держит любой крепеж
- минимальные затраты на отделку
- стены из блоков выкладываются в 3-4 раза быстрее за счет четкой геометрии блока

Экологичность, микроклимат и биостойкость

экологически чистый, природный материал (90% - древесины) отличная паропроницаемость – стены прекрасно «дышат» (прохладно летом и тепло зимой) биологическая устойчивость к гниению, заражению грибками, плесенью

Огнестойкость и пожарная безопасность

Арболит не поддерживает горение в отличие от древесины. Относится к классу пожарной опасности Г1, В1, Д1, Т1

Наши блоки подходят для наружных стен без дополнительного утепления высотой до 2-3 этажей, закладки наружных стен в монолитно - каркасном строительстве, возведение перегородок в качестве теплоизоляционного и звукоизоляционного материала в стенах, перегородок и других конструкций частного дома или производства. Утепление и выравнивания полов и потолков при применении термопанелей из арболита.

г. Иваново, ул. Окуловой, 61

E-mail: okbsfera@gmail.com, okbsharigin@mail.ru
www.okbsfera

НОВЫЕ ЛИЦА



Капустин Василий Николаевич

Руководитель отдела продаж

Дата рождения: 22 мая

Образование:

Российский Государственный Торгово-Экономический Университет. **Специальность:** внешнеэкономическая деятельность, Мировая экономика.

Карьера:

2007 – 2009 – НБД Банк. Специалист по кредитованию

2009 – 2010 – региональный представитель ДМ Текстиль Менеджмент

2010 – 2016 – Верхневолжский СМЦ (ГК «Дипос») заместитель директора по развитию, коммерции и маркетингу

2016 – н.в. – руководитель отдела продаж ГК «М-Сервис»

Хобби:

активный отдых, спорт.

Горьков Денис Юрьевич

Заместитель коммерческого директора

Дата рождения: 30 мая

Образование:

Костромская Государственная Сельскохозяйственная академия. **Специальность:** инженер-электрик.

Костромской Государственный Технологический университет. **Факультет:** экономика и управление на предприятии. **Специальность:** экономист-менеджер.

Карьера:

2001 – 2003 – электрик в коммунальной организации

2003 – 2006 – наладчик электрооборудования на автозаводе

2006 – 2016 – завод Волгатрубопрофиль отдел сбыта

2016 – н.в. – заместитель коммерческого директора ГК «М-Сервис».

Хобби:

активный отдых на природе, баня, спорт.

НОВЫЕ ЛИЦА



Давыдова Ирина Сергеевна

Менеджер по логистике

День рождения: 21 августа

Образование:

Ивановский Государственный Университет.

Специальность: бухгалтерский учет, анализ, аудит.

Карьера:

2009 – 2010 – ООО «Пром-Энергоресурс», бухгалтер по расчету с физическими лицами

2014 – 2016 – ООО «Атомтрудресурсы-Тверь»
(Калининская АЭС), техник по документации

2016 – н.в. – менеджер по логистике ГК «М-Сервис»

Хобби:

отдых с семьей и друзьями, книги, животные.



Высоцкий Артемий Евгеньевич

Менеджер по продажам

Дата рождения: 20 октября

Образование:

Ивановский Государственный Университет.

Специальность: прикладная информатика в экономике.

Карьера:

2016 – н.в. – ГК «М-Сервис» менеджер по продажам.

Хобби:

спорт, путешествие, история.

НОВЫЕ ЛИЦА



Кузьмина Елена Александровна

Менеджер по продажам

День рождения: 2 июля

Образование:

Ивановский торгово-экономический техникум.
Специальность: бухгалтерский учет.

Карьера:

2002 – 2007 – ООО «Фирма Магнат» бухгалтер

2007 – 2008 – ООО «Технорезерв» бухгалтер

2008 – 2016 – ООО «Кабельметизторг» менеджер по продажам

2016 – н.в. – менеджер по продажам ГК «М-Сервис»

Хобби:

путешествие, катание на горных лыжах, спорт.

Носкова Виктория Георгиевна

Менеджер по продажам

День рождения: 15 декабря

Образование:

Ивановский Государственный Политехнический Университет. **Специальность:** технолог.

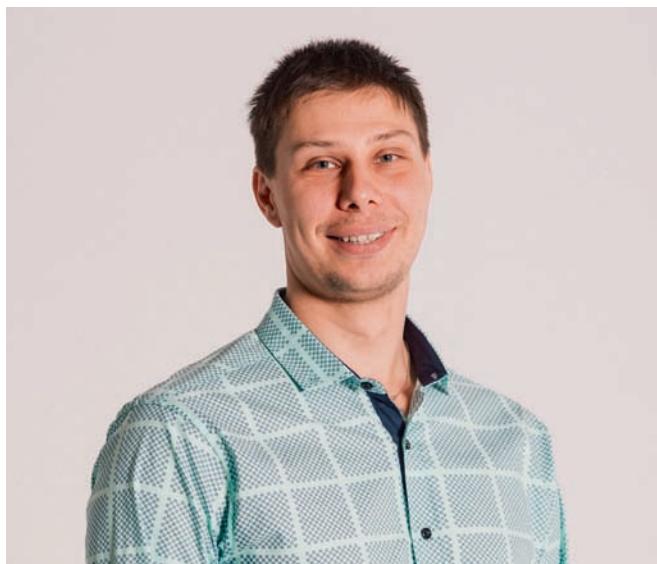
Карьера:

2016 – н.в. – менеджер по продажам ГК «М-Сервис».

Хобби:

спорт, танцы, велосипед, слушаю музыку, люблю проводить время с друзьями и путешествовать.

НОВЫЕ ЛИЦА



Пигалков Александр Сергеевич

Руководитель проекта «MSG-Свет»

День рождения: 2 декабря

Образование:

Ивановская Государственная Академия.
Специальность: экономист.

Карьера:

2008 – 2010 – ООО «Профессионал» менеджер по продажам
2010 – 2015 – ООО «Дерби» менеджер по продажам
2015 – н.в. – руководитель проекта «MSG-Свет»

Хобби:

спорт, музыка, автомобили.



Куркина Екатерина Андреевна

Архитектор-проектировщик

Дата рождения: 14 февраля

Образование:

Ивановский Государственный Политехнический университет. **Специальность:** архитектура.

Карьера:

2013 – 2014 – ООО «Гелиос» техник-архитектор
2014 – 2015 – ООО «Корунд» техник-архитектор
2015 – 2016 – переведена на должность архитектора III категории
2016 – н.в. – Архитектор-проектировщик ГК «М-Сервис».

Хобби:

аэрофотография, чтение художественной и технической литературы, занятия спортом.

НОВЫЕ ЛИЦА



Селин Александр Николаевич

Директор по развитию

Дата рождения: 28 августа

Образование:

Московский Государственный Индустриальный Университет. **Специальность:** инженер-механик, инженер по обработке металлов давлением.

Карьера:

2006 – 2013 – ООО ПКФ «ДиПОС» Иваново директор по производству

2013 – 2014 – ООО «Сталепромышленная компания» директор производственно-складского комплекса;

2014 – 2016 – ООО «Машиностроительный завод» главный инженер

2016 – н.в. – директор по развитию ГК «М-Сервис».

Хобби:

активный отдых, рыбалка, воспитание сыновей.

Смирнова Юлия Александровна

Бухгалтер

Дата рождения: 18 апреля

Образование:

Ивановский Государственный Университет.
Специальность: бухгалтерский учет, анализ и аудит.

Карьера:

2016 – н.в. – бухгалтер ГК «М-Сервис».

Хобби:

книги, фото, спорт.

НОВЫЕ ЛИЦА



Степанов Алексей Павлович

Менеджер по продажам

Дата рождения: 29 мая

Образование:

Шуйский государственный педагогический университет.
Специальность: спортивный врач.

Карьера:

2016 – н.в. – ГК «М-Сервис» менеджер по продажам.

Хобби:

спорт, путешествия, автомобили, музыка.



Шурухнова Анастасия Дмитриевна

Менеджер по продажам

День рождения: 2 декабря

Образование:

Ивановская государственная сельско-хозяйственная академия. **Специальность:** ветеринария.

Карьера:

2016 – н.в. – Менеджер по продажам ГК «М-Сервис».

Хобби:

страсть к животным, активный образ жизни, отдых на природе, путешествия.

СПОНСОРСКАЯ ПОМОЩЬ



ГК

«М-Сервис» уже не первый год помогает проводить спортивные соревнования и культурно-массовые мероприятия, пропагандирующие здоровый образ жизни.

4 ноября 2016 в городе Иваново в войсковой части № 62295, региональное отделение Ивановской области Федерации зимнего плавания России, клуба "Пингвин" провели «Первый открытый Кубок Ивановской области по зимнему плаванию» памяти Героев Свирской воздушно-десантной дивизии. Ивановские любители зимнего плавания в очередной раз доказали, что для сильных духом никакой холода не страшен. «Моржи» открыли сезон. В этом году в холодную воду зашли свыше 100 спортсменов из Москвы, Казани, Тамбова и других регионов.

Также уже несколько лет наша компания поддерживает традиционный турнир по САМБО среди юношей памяти МС СССР И. Хорева, который проходил в спортивном зале Ивановского государственного химико-технологического университета. Турнир проводится с целью популяризации борьбы САМБО. Целью турнира является установление дружеских отношений между разными городами.

Большое количество сотрудников ГК «М-Сервис» ведут здоровый образ жизни и увлекаются различными видами спорта, поэтому мы с радостью и инициативой готовы вместе организовывать и помогать проводить спортивные мероприятия для жителей нашего города.



Менеджер отдела продаж ГК «М-Сервис»

Виктория Носкова



СНИЖЕНИЕ РАСХОДОВ КОМПАНИИ



В целях оптимизации налогообложения, снижения расходов компании ищут альтернативы ведения бизнеса в сложившейся экономической ситуации в нашей стране. Один из вариантов – разделить бизнес. Но как при этом не попасть под пристальное внимание налоговых органов, если налоговики повсюду видят необоснованную налоговую выгоду, взаимозависимость и недобросовестность?

Анализ судебно-арбитражной практики показывает: чтобы уменьшить вероятность претензий со стороны контролирующих органов, любое лицо должно соответствовать признакам самостоятельного лица. Незаконную налоговую оптимизацию выдает не только отсутствие деловой цели и самостоятельности лиц, но и ресурсы предприятия (материальные, людские, денежные, организационные и информационные), которые после реорганизации остаются общими.

7 основных пунктов, которые необходимо учитывать в процессе дробления:

1 Наличие деловой цели (разумной хозяйственной цели)

2 Помещение в аренде или собственности. Если у организации или предпринимателя нет помещения, в котором он работает (занимается бизнесом), то ему придется доказать налоговикам и суду, что он может работать без помещения в силу характера его бизнеса

3 Персонал. Сотрудников должно быть достаточно для ведения заявленной экономической деятельности, обоснования заявленных объемов производства и/или реализации

4 Собственное и/или арендованное оборудование, которого достаточно для заявленных объемов производства и/или реализации. Мелкое оборудование, такое как оргтехника, а также мебель, конечно, должно быть в собственности

5 Реальная экономическая деятельность, направленная на извлечение прибыли в условиях реальных бизнес-рисков, или реальная деятельность по обслуживанию фирм, входящих в холдинг

6 Обоснованная ценовая политика. При использовании нескольких фирм и/или ИП и в результате трансферного ценообразования при перепродаже товаров

или услуг своим же компаниям по заниженной цене (цель: законное снижение налога на прибыль, НДС и так далее), топ-менеджеры должны с легкостью обосновать ценовую политику каждого предприятия)

7 Грамотный документооборот. На предприятии и/или внутри группы компаний существует грамотный документооборот, все сделки аргументированы и подкреплены договорами.

Соответственно, если многих из перечисленных признаков нет, то такое предприятие налоговики могут посчитать недобросовестным.

План развития компании – важное доказательство «благочестивых намерений».

По плану, например, перевод работников осуществляется на основании заявлений. Еще в плане развития компании было предусмотрено разделение общества на организации в соответствии с экономическими целями: оптовая торговля, розничная торговля, производство и реализация других товаров, а единобразие документов является следствием составления образцов документации одной из компаний.

Суды принимают сторону компаний, несмотря на доводы налоговиков о том, что из-за создания новых организаций ухудшились финансовые показатели основной компании, в силу свободы экономической деятельности. Налогоплательщик осуществляет ее самостоятельно на свой риск. Кроме того, созданные общества самостоятельно исполняли свои обязательства по заключенным договорам, производили расчеты через свои счета. Нахождение организаций на одной территории не свидетельствуют об отсутствии разумной деловой цели. Деятельность компаний соответствует признакам самостоятельных юридических лиц, перечисленных в пункте 1 статьи 48 ГК РФ. На самостоятельность хозяйствующих субъектов указывает тот факт, что заработная плата сотрудникам начислялась через банковские счета созданных компаний.

Если вы решите раздробить бизнес отнеситесь к этому процессу с должной предусмотрительностью и тогда претензии налоговых органов будут вам не страшны.

ОХРАНА ТРУДА

ВСТУПИЛИ В СИЛУ ПРАВИЛА ПО ОХРАНЕ ТРУДА ПРИ РАБОТЕ НА ВЫСОТЕ



Что относится к Работам на высоте?

Согласно п.3 Правил по охране труда при работе на высоте «....К работам на высоте относятся работы, когда:

1 Существуют риски, связанные с возможным падением работника с высоты 1,8 м и более

2 Работник осуществляет подъем, превышающий по высоте 5 м, или спуск, превышающий по высоте 5 м, по вертикальной лестнице, угол наклона которой к горизонтальной поверхности более 75°

3 Работы производятся на площадках на расстоянии ближе 2 м от неогражденных перепадов по высоте более 1,8 м, а также если высота ограждения этих площадок менее 1,1 м

4 Существуют риски, связанные с возможным падением работника с высоты менее 1,8 м, если работа проводится над машинами или механизмами, водной поверхностью или выступающими предметами...»

Кому нужен допуск для работы на высоте?

Допуск к работам на высоте необходим для большинства строительных специальностей, таких как: монтажники, каменщики, пескоструйщики, изолировщики, маляры, штукатуры, облицовщики, плотники, столяры,

трубоклады, кровельщики, и т. д. Также работы на высоте выполняют многие специалисты, обслуживающие антенно-мачтовые сооружения, специалисты рекламных компаний. Спецподразделения силовых структур и спасатели МЧС также должны обладать навыками работы на высоте. Таким образом, специалисты практически всех отраслей производства задействованы при работах на высоте.

За допуск к работе необученного работника накажут штрафом (ч. 3 ст. 5.27.1 КоАП РФ):

должностное лицо и индивидуального предпринимателя от 15 000 до 25 000 рублей

юридическое лицо – от 110 000 до 130 000 рублей.

Причем штраф назначается отдельно за каждого необученного работника.

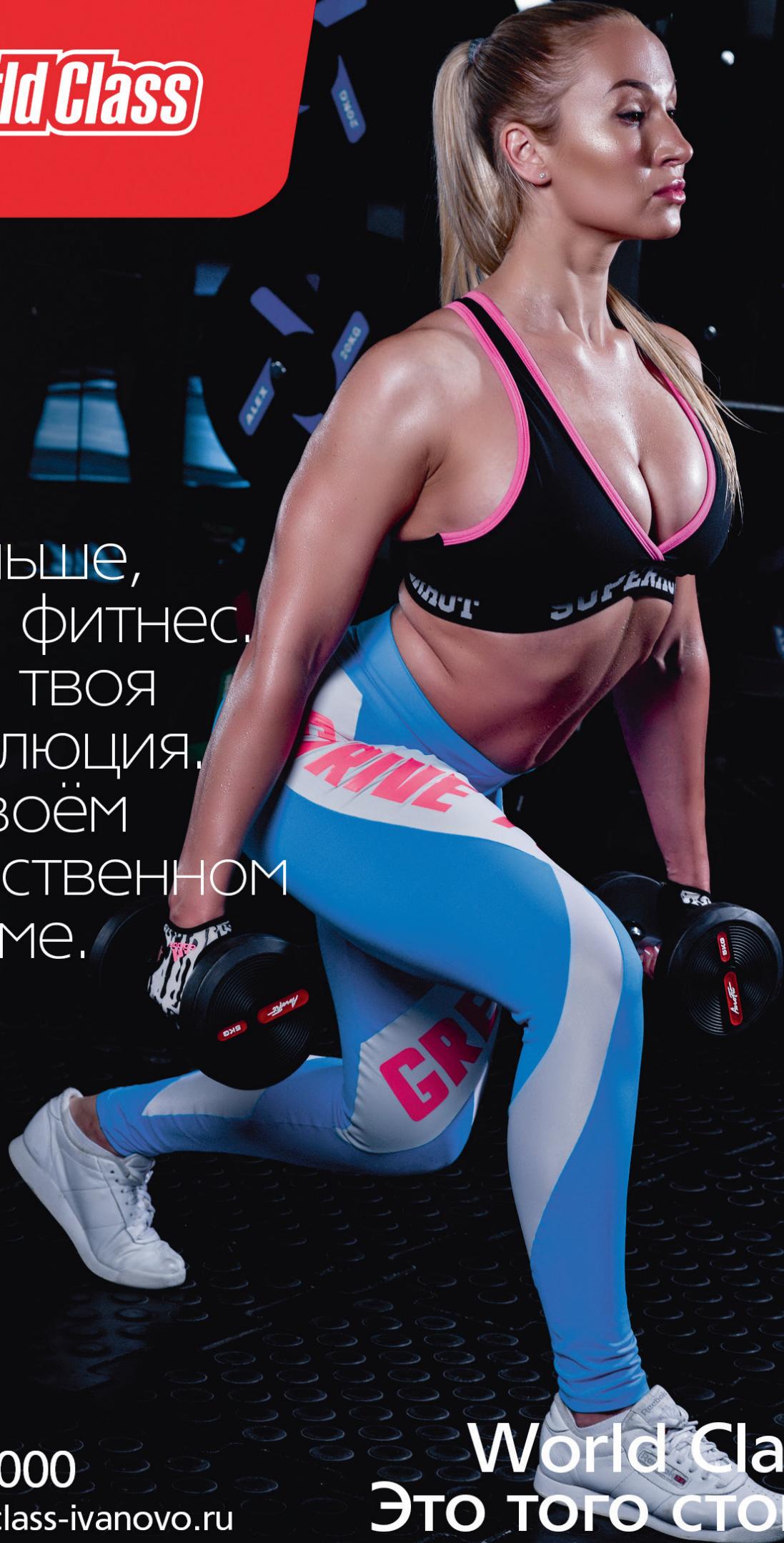


Инженер по охране труда
ГК «М-Сервис»

Марина Колобова

World Class

Это
больше,
чем фитнес.
Это твоя
эволюция.
В твоём
собственном
ритме.



939-000
worldclass-ivanovo.ru

World Class.
ЭТО ТОГО СТОИТ.

ОТЗЫВЫ КЛИЕНТОВ

«МЫ РАДЫ ТАНДЕМУ С М-СЕРВИС!»



Нашему постоянному сотрудничеству с ГК «М-Сервис» – уже 7 лет. За это время мы убедились, в надежности и ответственности этого поставщика: за все время ни единого срыва по поставкам металла. В основном – за счет грамотной логистики и хорошего складского хозяйства, которыми и характеризуется М-Сервис.

За семь лет наши отношения переросли из сугубо деловых в дружественно- партнерские. Мы следили за развитием этой достаточно молодой компании. Нас всегда радовали разумные цены на металлопрокат, ее рост производства и развитие технологий.

Считаем, что не зря ГК «М-Сервис» вырвалась в лидеры на региональном рынке металлопроката.



ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ «ИВКРАН»

Сообщаем, что наша организация сотрудничает с ГК «М-Сервис» с 2014 года и по сегодняшний день. За это время мы неоднократно обращались с заявками на поставку металла различного ассортимента.

По каждой заявке наш контрагент-поставщик своевременно и в нужном объеме отгружал металл в необходимом для нас ассортименте.

Серьезных претензий к качеству и весу поставленного металла не было. Все обязательные по расчетам и отгрузкам документы были представлены без задержек. Работаем по 100% предоплате.

Планируем и в дальнейшем работать с ГК «М-Сервис» увеличивая объемы закупок.

За время нашего сотрудничества с ГК «М-Сервис» зарекомендовало себя, как надежный, ответственный и своевременно выполняющий свои обязательства контрагент.



ОТЗЫВЫ О ДЕЛОВОЙ РЕПУТАЦИИ ГК «М-СЕРВИС»

Сообщаем, что наша организация сотрудничает с ГК «М-Сервис» с 2014 года и по сегодняшний день. За это время мы неоднократно обращались с заявками на поставку металла различного ассортимента.

По каждой заявке наш контрагент-поставщик своевременно и в нужном объеме отгружал металл в необходимом для нас ассортименте.

Серьезных претензий к качеству и весу поставленного металла не было. Все обязательные по расчетам и отгрузкам документы были представлены без задержек. Работаем по 100% предоплате.

Планируем и в дальнейшем работать с ГК «М-Сервис» увеличивая объемы закупок.

За время нашего сотрудничества с ГК «М-Сервис» зарекомендовало себя, как надежный, ответственный и своевременно выполняющий свои обязательства контрагент.

ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ «МОДУС-1» Г. ВЛАДИМИР

ООО «Строительные конструкции» свои договора выполняет добросовестно и в срок. Качество выполнения работ на высоком уровне. Компания всегда идет на диалог с заказчиком.

ООО «КВАНТ» ИГНАТЬЕВ АЛЕКСАНДР ВЛАДИМИРОВИЧ

Уважаемый коллектив ООО «МеталлСервисГрупп» и ООО «Строительные Конструкции». Спасибо Вам огромное за: добросовестное и ответственное исполнение всех Ваших обязательств перед клиентами, вежливый и квалифицированный персонал, строгое соблюдение сроков поставок и качество выпускаемой продукции. На протяжении долгого времени работы с вами не смог вспомнить ничего – что могло бы попортить вашу репутацию. Ассортимент продукции и сервис всегда оказывается лучше – чем ты ожидаешь, Вы делаете нашу работу намного проще. Спасибо.

ТЕХНО-С



ГАЛЬВАНИЧЕСКОЕ ЦИНКОВАНИЕ В ИВАНОВО И ОБЛАСТИ

- Увеличенный срок службы изделия.
- Красивый и эстетичный внешний вид покрытия
- Выгодные цены

ТЕЛ.: 8 920 362-33-20
E-MAIL: ТЕХНО-60@MAIL.RU



РЕКЛАМА

M—SERVICE MAGAZINE

№ 6



MSG

M-Service magazine № 6
(М-Сервис журнал)

Тираж 999 экз.

Распространяется бесплатно

Рекламные товары подлежат
сертификации, услуги лицензированию

Главный редактор Ибрагимов Р. Р.

ООО «МеталлСервисГрупп»,
г. Иваново, ул. Красных Зорь, д. 73

8 (4932) 33-91-91

www.msg37.ru